



EDUCACIÓN CON
RESPONSABILIDAD
SOCIAL

UNIVERSIDAD DE COLIMA

Coordinación General de Extensión

de Economía y algo más

Jueves 25 de mayo de 2017

Número 5

LA ECONOMÍA INFORMAL EN MÉXICO



Erick José Orozco Valdez

Alumno de la Facultad de
Economía.

eorozco@ucol.mx

La economía informal es un problema que enfrenta México desde hace ya varios años y que con el paso del tiempo ha aumentado, generando dificultades y deteniendo el proceso de crecimiento del país debido a la irregularidad de las actividades comerciales lo que las mantienen fuera de la legalidad y ocasionan un retroceso o desaliento de la productividad.

Existen diferentes puntos de vista por los cuáles se puede definir la economía informal.—Desde el punto de vista económico, Vázquez Urriago la define como “el sector no moderno o no capitalista de la economía, donde la utilización del capital es relativamente baja, predominan actividades económicas de pequeña escala”.

Para Soto (2004) “La economía informal se constituye por todas aquellas actividades económicas que, sin ser criminales, tampoco están totalmente registradas, reguladas y fiscalizadas por el estado en los mismos espacios en que otras actividades similares sí lo están”.

Las opiniones con respecto a este tema en ocasiones son contradictorias: para algunos es algo que daña a la economía debido a que se incentiva a la evasión de impuestos, la competencia desleal a los negocios que están formalmente establecidos, corrupción y en ocasiones delincuencia; por otro lado, representa una forma de subsistir ante la carente cantidad de empleos —que les permitan cubrir con sus necesidades básicas— que hay en el sector económico formal.



CARACTERÍSTICAS DE LA ECONOMÍA INFORMAL

Es la organización Internacional del Trabajo (OIT) quien propuso denominar a este fenómeno “economía informal” donde el principal problema es el mercado laboral que se convierte de baja calidad al momento de adentrarse en el trabajo por cuenta propia en actividades que se denominan de supervivencia, con ingresos que son insuficientes y una productividad muy escasa o nula, trabajando con tecnologías bastante simples, con bajo requerimiento de capital y calificación para operar y sin protección por parte de la ley quedando expuestos ante cualquier situación de peligro y colocando de la misma manera en esa situación a la economía donde se desarrollen este tipo de actividades.

Los bajos ingresos que les reporta la informalidad les impide mejorar su nivel de vida, haciéndolos improductivos por no acceder a más y mejor preparación académica; por lo tanto, la posibilidad de acceder a actividades más calificadas y remuneradas, que les permitiría mejorar su nivel de vida, se torna complicado. La economía informal de subsistencia sumerge a sus “practicantes” en un círculo vicioso del que difícilmente pueden salir (Ramales, 2005).

Se considera que gran parte del trabajo informal lo constituye el trabajo familiar realizado en el propio domicilio o en locales rudimentarios; también el trabajo informal aprovecha calles y plazas, así como la infraestructura eléctrica para la venta del producto de su trabajo o de bienes y servicios (Gómez, 2012:77).



Se reconocen dos dimensiones: una relacionada con la producción y otra con el trabajo. El primer caso consiste en la oferta de bienes y servicios realizados en establecimientos no registrados (piratería). En el segundo caso se relaciona con empleos en establecimientos del sector informal o en comercios formales que no otorgan las prestaciones de ley. –personas que venden a comisión artículos producidos por una empresa completamente formal. –



CAUSAS Y CONSECUENCIAS DE LA INFORMALIDAD

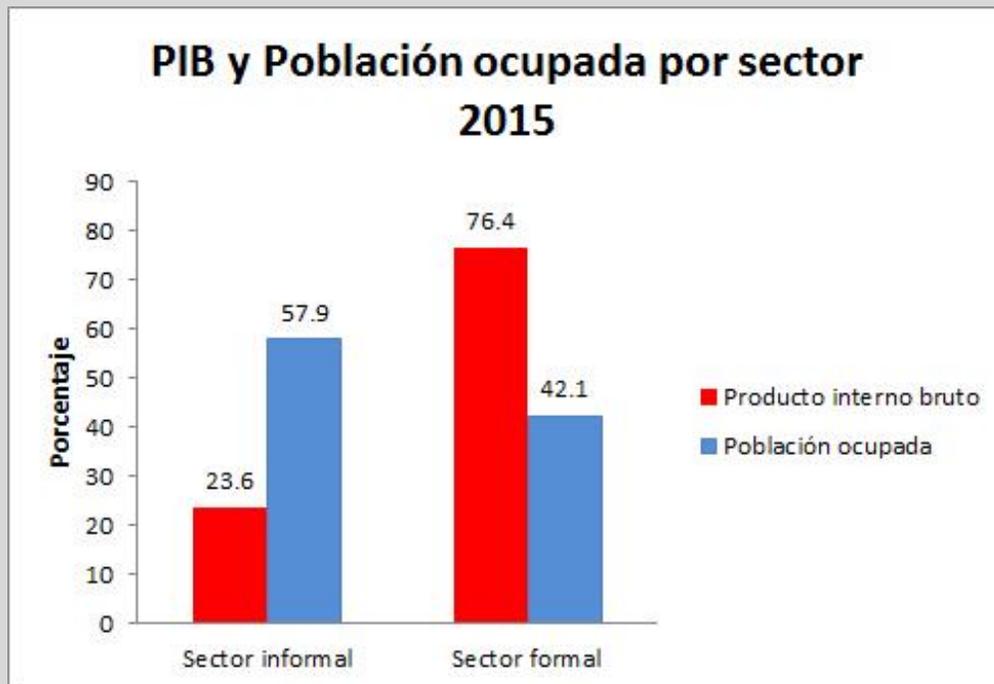
El constante crecimiento de la economía informal genera un desgaste del potencial de producción de la sociedad, además de la elevación de los impuestos para los trabajadores y empresas del sector formal, así como la omisión de la población dedicada a estas actividades de los sistemas de seguridad social;—convirtiéndose en unos de los retos más importantes a resolver para el desarrollo económico y social de nuestro país.

En distintos estudios se han determinado como causas de la informalidad, el exceso de regulaciones y trámites, inadecuada fiscalización, migración rural-urbana, desigualdad de ingresos y de oportunidades, y las malas políticas económicas asumidas e implementadas relacionadas al despido de masivo de trabajadores.

Para el caso de nuestro país, uno de los mayores problemas que genera la informalidad es la baja recaudación fiscal que se obtiene derivada de la evasión fiscal por existir impuestos que tienen mayor peso que otros. Al existir una carga elevada de impuestos se hace complicado el poder cumplir con las obligaciones fiscales debido a que al realizar un tipo de trabajo se espera obtener utilidades

tanto como empresa o persona física y seguir operando en el mercado, es por eso que deciden evadir impuestos y caen en la ilegalidad. Según la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) México tiene uno de los niveles más bajos de recaudación de impuestos; sólo se recauda el 30% de lo que se podría captar.

A través del Programa de Promoción de la Formalización en América Latina y el Caribe (FORLAC 20014) se muestra que México tiene el nivel más alto de empleo informal entre las economías más importantes de América Latina con 60%, seguido de Argentina con el 50% y de Brasil con 40%. Es el 60% de la población económicamente activa que trabaja en la informalidad, que cuentan con bajos salarios, poca estabilidad laboral, escasa cobertura de la seguridad social, incumplimiento de derechos laborales y que no pagan impuestos. Otros datos relevantes que se mencionan en el programa es que casi 30 millones de personas trabajan en el sector informal, mientras que sólo 20 millones laboran en el sector formal. Es evidente que la informalidad vuelve al país no competitivo en una escala global.



Elaboración propia con datos de la encuesta de nacional de ocupación y empleo del INEGI.

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía, publicó la medición de la Economía informal para el año 2015, donde muestra que el 23.6 % del Producto Interno Bruto (PIB) se genera en el sector informal con 57.9 % de la población ocupada. El 76.4 % lo genera el sector formal con el 42.1 % de la población ocupada. De ese 23.6% de informalidad, el 11.3% corresponde a los negocios no registrados de los hogares dedicados a la producción de bienes y servicios y lo restante a otro tipo de informalidad.

Por lo tanto, 76 de cada 100 pesos generados del PIB, los producen 42% de empleos formales y 24 pesos los genera el 58% de empleos informales.

De 2003 a 2015, la economía informal contribuyó al PIB un promedio de 25.6% anual. Los años más altos fueron 2003 y 2009 con 27.2% y 26.9%, respectivamente. De 2010 a 2015 el porcentaje disminuyó, hasta ubicarse en 23.6% en 2015.



CONCLUSIONES

Como cualquier otro problema que no se atiende a tiempo y que mientras más se vaya postergando su solución, con el paso de los años traerá consigo consecuencias, así lo ha hecho la informalidad que ha crecido de tal manera que ahora es mayor su “aportación” al producto interno bruto.

La falta de oportunidades en el mercado laboral ha incentivado a las personas a realizar acciones en beneficio de ellos mismos. Pero en muchas ocasiones ese beneficio no es el esperado porque como se menciona anteriormente, el estar involucrado en una actividad de tipo informal es obtener ganancias mínimas que sólo sirven para la supervivencia, no hay un punto en el que obtengas utilidades mayores porque no se cuenta con los elementos necesarios para incrementar la productividad, ya sea elementos como un financiamiento o la tecnología que año con año se convierte en uno de los factores más importantes para poder sobresalir económicamente en el mundo de la globalización.

La informalidad se convierte en una solución rápida ante la desesperación de las personas por observar que cada vez más el gobierno busca hacerse de más dinero a través de los impuestos que un gran número de personas no pueden pagar, y de igual manera existen todas esas personas, empresarios, políticos que teniendo el poder económico para realizar sus obligaciones fiscales, no las hacen, generando así incrementos en los impuestos aplicados o creación de nuevos impuestos para intentar elevar la recaudación fiscal pero de una manera que no es adecuada porque perjudican a la ciudadanía y por ende a la economía.

REFERENCIAS

- Ramales Osorio, M.C. y Díaz Oledo, M.: "La economía informal en México, Insuficiencias del modelo de desarrollo y exceso de trámites" en Observatorio de la Economía Latinoamericana, Número 48, septiembre 2005. en <http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/index.htm>. Recuperado el 23 de mayo de 2017.
- Gómez Rodríguez, J.M: “Los efectos de la economía informal para la extensión de la seguridad social en México. Retos y perspectivas” Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM) 2012. Recuperado de <https://archivos.juridicas.unam.mx/www/bjv/libros/7/3142/5.pdf> el 23 de mayo de 2017.
- Programa de Promoción de la Formalización en América Latina y el Caribe (FORLAC) “El empleo informal en México: situación actual, políticas y desafíos”. Organización Internacional del Trabajo. 2014. Recuperado de http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---americas/---ro-lima/documents/publication/wcms_245619.pdf el 23 de mayo de 2017.



EDUCACIÓN CON
RESPONSABILIDAD
SOCIAL

UNIVERSIDAD DE COLIMA
Coordinación General de Extensión

Área de Comunicación
Lic. José de Jesús Olivera Camacho
Tel. 316 11 23 Ext. 40202