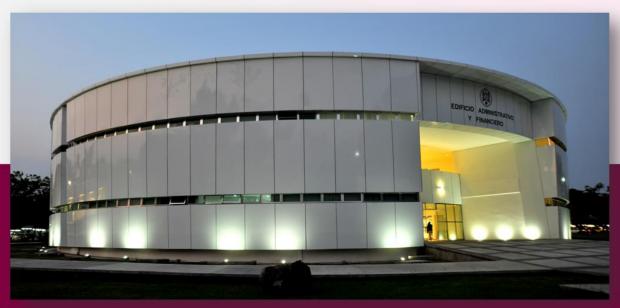




Informe de labores 2013

Dirección General de Innovación y Cultura Emprendedora





Directorio

José Eduardo Hernández Nava Rector

Christian Jorge Torres-Ortiz Zermeño
Secretario General

Celso Armando Ávalos Amador Delegado Regional No. 3

Luis Miguel Bueno Sánchez
Coordinador General de Extensión universitaria

Carlos Enrique Tene Pérez

Director General de Planeación y Desarrollo Institucional

Renato Francisco González Sánchez Director General de Innovación y Cultura Emprendedora

Nombre Cargo

Miguel Ángel de la Vega Torres

Gestion de la Inno

Gestión de la Innovación y la Competitividad

Antonio Alfonso Luis Morales Inteligencia Competitiva

Araceli Angélica Avalos Andrade Secretaria















Índice

	Pág.
Presentación	4
Capítulo I. Programas y actividades de la dependencia	7
I.I Programas y actividades realizadas	7
1.1.a Entrepreneur Challenge 2013	8
1.1.b Pequeños Emprendedores	15
1.1.c Participación en el Concurso regional de emprendedores de la ANUIES	18
1.1.d Agenda Desde lo Local	20
I.II Contribución al cumplimiento de los objetivos estratégicos del PIDE 2010-2013	23
Capítulo II. Personal	24
II.I Personal adscrito a la dependencia	25
II.II Capacitación y actualización	26
II.III Movilidad del personal	29
Capítulo III. Convenios y redes de colaboración	30
Capítulo IV. Gestión académica	31
IV.I Actividades colegiadas	31
IV.III Mejora de la capacidad física instalada y equipamiento	32
IV.IV Gestión de recursos por fuentes alternas de financiamiento:	33
Capítulo V. Proyectos específicos asociados a las dependencias	33
Capítulo VI. Reconocimientos, premios y distinciones	33
Capítulo VII. Informe financiero	
Capítulo VIII. Avances del Programa Operativo Anual 2013	35
Conclusiones	35















Misión

La Universidad de Colima como organismo social, público y autónomo tiene como misión: contribuir a la transformación de la sociedad a través de la formación integral de bachilleres, profesionales, científicos y creadores de excelencia, y el impulso decidido a la creación, la aplicación, la preservación y la difusión del conocimiento científico; el desarrollo tecnológico y las manifestaciones del arte y la cultura, en un marco institucional de transparencia y oportuna rendición de cuentas.

Visión al 2030

La Universidad de Colima en el 2030 es una institución reconocida mundialmente como una de las mejores universidades del país por su calidad y pertinencia, que asume su responsabilidad social contribuyendo sistémica y creativamente al desarrollo equitativo, democrático y sustentable de la entidad, la nación y el mundo, y se distingue por:

- La formación orientada al desarrollo integral de ciudadanos creativos, altamente competentes en su ámbito laboral, socialmente solidarios y comprometidos; formados con programas educativos de calidad, desde una perspectiva humanista, flexible, innovadora, centrada en el aprendizaje.
- El reconocimiento de la calidad de sus programas de investigación científica básica y aplicada– como resultado de sus contribuciones al conocimiento, el desarrollo de la entidad y el país y la formación de una cultura científica y tecnológica localmente relevante.
- El éxito en sus relaciones de cooperación académica y cultural con individuos, instituciones y organizaciones nacionales y extranjeras, basadas en la reciprocidad y estructuras flexibles.
- Liderar el análisis crítico de la sociedad, para contribuir al desarrollo sustentable, responder y anticiparse a las necesidades del entorno transfiriendo arte, ciencia, tecnología e innovación, en un esquema de corresponsabilidad y compromiso social
- Soportar su gobernabilidad en un sistema de gestión ágil, transparente, flexible y con procesos certificados, haciendo de su autonomía un ejercicio responsable.













Dirección General de Innovación y Cultura Emprendedora Informe de Labores 2013



Presentación

Localizar, identificar, motivar, evaluar e impulsar a los emprendedores universitarios mexicanos y sus ideas, a través de la formalización de proyectos empresariales y de negocios en general. Fidel Pérez, Metepec, Estado de México (PND 2013 – 2018: 84)

Varios problemas aquejan a nuestra juventud, los cuales atañen directamente a la universidad pública. Algunos de ellos son: la inserción a los mercados laborales, los problemas con el desempleo y subempleo, el peso la economía informal, y la tragedia de los jóvenes que ni trabajan ni estudian (ninis); además de esto los economistas incluyen y estudian otro fenómeno: el abismo o disparidad entre las habilidades ofrecidas por los egresados universitarios y las demandadas por la industria y los negocios. Estos problemas son 3 caras de la misma moneda: el problema social de los jóvenes para encontrar alternativas de desarrollo personal o profesional.

Los jóvenes entre 15 y 24 años que buscan trabajo, pero que no lo encuentran, pasaron del 6.6 al 10% entre 2005 y 2009, de acuerdo con cifras del INEGI (2013). En la economía informal, esto es la no registrada en las cuentas nacionales, que no paga impuestos pero tampoco ofrece o contribuve a la red de seguridad social y que es causa de la baja productividad del trabajo y largas jornadas laborales, es donde labora actualmente el 60% de los mexicanos en condiciones de trabajo, esto es independientemente de la edad, de acuerdo con la misma fuente. Los jóvenes de entre 15 y 24 años que ni trabajan ni estudian (ninis), se estiman en alrededor de 285 mil personas o 1.4% de este segmento de la población. De acuerdo con la consultora Mckinsey (citado por The Economist, April 27th, 2013) el 43% de los empleadores de 9 países (México incluido) no encuentra trabajadores con las habilidades o capacidades necesarias para contratarlos por primera vez. De acuerdo con la misma fuente, las empresas de entre 50 y 500 empleados tienen en promedio 13 puestos vacantes o sin ocupar. De acuerdo con el Plan Nacional de Desarrollo 2013 - 2018 (pg. 62), "De las carreras con mayor número de profesionistas ocupados, - ciencias administrativas, contaduría y Derecho - un 49.6, 67.7 y 68% de los egresados no desempeña labores afines a sus estudios, respectivamente." A esto se refiere el abismo que existe entre las habilidades ofrecidas por los egresados de las universidades y las habilidades demandadas por los empleadores.

Respecto al desempleo y subempleo, la crisis económica mundial iniciada en el 2008 ha agravado la situación de los mercados de trabajo, no solo en México sino en todo el mundo; de tal manera que una de sus víctimas actuales son los trabajadores jóvenes de países desarrollados, quienes presentan tasas de desocupación de entre el 16 y 50% para edades de entre 15 a 25 años (datos del 2013). Estas cifras indican claramente un problema social en ciernes: la precarización del empleo, esto es la perspectiva de que el empleo futuro de los jóvenes carezca de las prestaciones que muchas generaciones tomaron por sentado, tales como vacaciones pagadas, seguro médico, jornadas predecibles y jubilación. La solución a estos problemas sociales es un tema que la sociedad y el gobierno deben enfrentar y solucionar.

Respecto al problema del abismo de habilidades ofrecidas vs. demandadas, mucha de la solución puede ser afrontada por las universidades. Algunas de las alternativas ya ensayadas son: flexibilizar los planes de estudios, para adaptarlos a las cambiantes condiciones de los mercados laborales, impulsar la cultura emprendedora e innovadora y una relación más estrecha entre la universidad y la industria, o los sectores social y productivo. Todo esto con los gobiernos municipales, estatal y federal como socios y aliados.



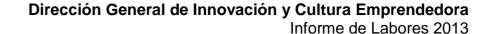














La Universidad de Colima, en el marco de la responsabilidad social, y en respuesta a esta problemática ha dado los primeros pasos con la flexibilización de los programas de estudio, con los modelos basados en problema (ABP) y el basado en competencias profesionales, aunque falta camino por recorrer. La relación entre universidad y la industria o los sectores sociales y productivos, a través de la Coordinación General de Extensión de la UdeC, nos permite orientar los programas de difusión de la cultura emprendedora, la creación y consolidación de incubadoras de negocios, los concursos de emprendedores, las estancias profesionales de estudiantes en empresas. Sin embargo, aún es necesario trabajar para desarrollar programas conjuntos, tales como la investigación y desarrollo, creación de patentes, programas de vinculación con la industria y de intervención con los sectores sociales; y sobre todo, basados en la investigación y desarrollo científico y tecnológico, fomentar los emprendimientos innovadores, que por su rentabilidad tengan altas probabilidades de sobrevivir y prosperar en un ambiente altamente competitivo de mercado¹, que consideren la sustentabilidad ambiental y generen capital social y empleo. Este es el reto de una universidad con compromiso social.

En este sentido, la DGICE propone el siguiente conjunto de programas y un ordenamiento lógico, que permiten la participación de la comunidad universitaria (alumnos, maestros investigadores, funcionarios) en alianzas con los distintos niveles de gobierno, la sociedad civil y en particular los empresarios y emprendedores del estado. Nuestra hipótesis de trabajo es que la Universidad Pública puede ser un agente de cambio social, siempre que la comunidad universitaria se oriente en programas de vinculación que se sustenten en la investigación científica, y dichos programas se operen de manera profesional por los gestores de vinculación. En este sentido, la gestión de la vinculación, con sus componentes de diseño, operación y evaluación de programas sentará las bases para esta finalidad.

¹ Y a la vez no competitivo, dado que en México, la existencia de monopolios en comunicaciones y transportes, energía; o monopsonios en el comercio (en particular el agroalimentario), así como los procesos de pago de impuestos, limitan considerablemente y el emprendimiento de nuevos negocios innovadores.













Informe de Labores 2013

Dirección General de Innovación y Cultura Emprendedora Gestión de la Inteligencia Innovación y la Emprendimientos Competitiva Competitividad Gestión de la Pre Información innovación incubadoras Programa Gestión v Emprendedor Orientación Sistematización de Recursos Competencias laborales Estudios

Figura 1. Programas de la DGICE

Recuadro 1. Objetivo, funciones y programas de la DGICE

Objetivo

Fomentar la creatividad, la innovación y el emprendimiento con base en información significativa que coadyuve a la toma de decisiones, la generación de ideas e identificación de áreas de oportunidad en coparticipación con la comunidad universitaria y la sociedad.

Funciones

- 1. Proponer las políticas y mecanismos institucionales que fomenten el desarrollo de la cultura emprendedora, innovación y aplicación del conocimiento en la comunidad universitaria v en la sociedad
- 2. Propiciar alianzas estratégicas de los universitarios con los sectores sociales para el desarrollo de acciones programas y proyectos con potencial interno y externo que fomenten la innovación y el emprendimiento.
- 3. Promover la gestión de recursos e identificación de áreas de oportunidad para la innovación científica y tecnológica en escenarios reales
- 4. Coordinar mecanismos de gestión y monitoreo para la búsqueda, análisis y difusión de información significativa que contribuyan a la toma de decisiones y al posicionamiento estratégico de la universidad.
- 5. Establecer mecanismos institucionales que consoliden el desarrollo de emprendimientos sustentables.
- 6. Coordinar los mecanismos institucionales de evaluación del impacto de las acciones y programas de fomento a la cultura emprendedora, innovación y aplicación del conocimiento en la sociedad

Programas

- 1. Unidad para la Gestión de la Innovación y la Competitividad
- 2. Unidad de Emprendimientos
- 3. Unidad de Inteligencia Competitiva















Capítulo I. Programas y actividades de la dependencia

I.I Programas y actividades realizadas

Las acciones de la Dirección General de Innovación y Cultura Emprendedora, están enfocadas a propiciar la interacción de la comunidad universitaria con los sectores productivo, social y público, así como fomentar la creatividad, la innovación y el emprendimiento con base en información significativa que coadyuve a la toma de decisiones, la generación de ideas e identificación de áreas de oportunidad en coparticipación con la comunidad universitaria y la sociedad.

Con estas acciones se aprovechan las fortalezas de la Universidad de Colima, para dar respuesta a las necesidades que le plantea la sociedad aprovechando su capacidad tecnológica, de investigación e innovación, de Emprendedurismo, de tendencias, y fortalezas; para convertirlas en potencialidades del desarrollo, con estrategias y proyectos emprendedores que impliquen responsabilidades compartidas con los diferentes sectores sociales y educativos. En este sentido, los objetivos de las unidades son las siguientes:

GESTIÓN DE LA INNOVACIÓN Y LA COMPETITIVIDAD

Proporcionar a la comunidad universitaria los mecanismos institucionales para el desarrollo de habilidades laborales y emprendedoras en escenarios reales, que contribuyan a su formación integral y fortalezca sus competencias.

EMPRENDIMIENTOS

Impulsar políticas y programas de desarrollo y fomento de emprendedores que contribuyan en la formación, actualización y desarrollo de proyectos de diferentes disciplinas dirigidos a estudiantes, egresados, trabajadores universitarios y sociedad en general, que buscan crear nuevas opciones de trabajo.

UNIDAD DE INTELIGENCIA COMPETITIVA

Obtención, análisis, interpretación, sistematización y difusión de la información de valor estratégico sobre la los factores académicos, económicos y sociales que intervienen en los sectores del entorno, que se transmite a los responsables de la toma de decisiones en el momento oportuno.

Las actividades realizadas se presentan a continuación.

1. Actividades de las Unidades de Gestión de la Innovación y la Competitividad













Dirección General de Innovación y Cultura Emprendedora Informe de Labores 2013



1.1.a Entrepreneur Challenge 2013

Fomentar la Cultura Emprendedora en los Universitarios a través del desarrollo de ideas de negocio de equipos multidisciplinarios de estudiantes evaluados por líderes empresariales, directivos de fondos y ventanillas de financiamiento, Incubadoras de empresas e inversionistas.

Con la firme intención de brindar una alternativa de vida para el momento de su egreso, la Dirección General de Innovación y Cultura Emprendedora incentiva a los estudiantes participantes a fortalecer sus proyectos en la Incubadora de Empresas de la Universidad de Colima, esto con el fin de enseñar a los jóvenes la creación de un negocio propio y mejorar su calidad de vida y la de los demás.

La Generación de Emprendedores también es Responsabilidad Social de la Universidad

Entre el objetivo se encuentran las siguientes líneas de acciones:

- Fomento de la Cultura Emprendedora en Estudiantes de las Facultades de Economía, MKT, FAYD, FCAT, Telemática, FIME
- 2. Incubación de 4 proyectos (Ganadores de cada categoría)
- 3. Promoción del evento y la cultura emprendedora en la universidad de colima
- 4. Desarrollo de habilidades emprendedoras en los estudiantes
- 5. Panel de expertos destinado al emprendimiento de los estudiantes

Los alumnos de los proyectos ganadores (que se presentan más adelante) en sus 2 modalidades, fueron instados a incubarse, con el fin de fortalecer su proyecto, en las incubadoras de la Universidad de Colima, o bien de la Secretaría de la Juventud. Solo aquellos proyectos que muestran un avance en el cumplimiento del programa de trabajo de las incubadoras, son aquellos a quienes se les entrega el premio en efectivo; además se les apoya para concursar en los foros regionales de vinculación, donde pueden participar y presentar nuevamente su proyecto. La idea de todo esto es que el alumno se entrene en la participación competitiva por sus ideas innovadoras y proyectos de inversión, y considere que los premios son para el fomento y establecimiento de su empresa.

Este modelo de fomento de la cultura emprendedora se planea establecerse para campus de la universidad, de tal manera que sean diferentes los aliados (empresas y gobiernos participantes) que se convocan para cada especialidad: agropecuario y agroindustrial; puerto, comercio y acuacultura y pesca; ingenierías; ciencias sociales y administrativas.

Los datos más importantes son:

Facultades participantes en modalidad de 50 hrs:

- Contabilidad y Administración Tecomán
- Arquitectura y Diseño
- Mercadotecnia
- Economía
- Telemática
- Contabilidad y Administración Colima (Infraestructura)

Estudiantes participantes:













Inf	forme	de	La	bore	S	20	13

Facultad	No. De Estudiantes	Semestres
Contabilidad y Administración Tecomán	30	8°
Arquitectura y Diseño	30	6° y 8°
Mercadotecnia	30	6° y 8°
Economía	30	4°, 6° y 8°
Telemática	30	8°
Total	150	

Cámaras Empresariales Participantes:

- COPARMEX
- CANACO
- AIETIC
- CANACINTRA
- CMIC

Empresas Participantes:

- MSW
- EMPRESS
- Repartodo
- Zona Zero
- Zentralia
- Dilar Arquitectos

Sector Público

- Gobierno del Estado de Colima
- Sria. De Fomento Económico
- Sria. De la Juventud
- · Ayuntamiento Colima
- Ayuntamiento Villa de Álvarez
- Secretaria de Economía (Delegación Colima)
- Secretaría del Trabajo y Previsión Social (Delegación Colima)
- SEFIDEC

Facultades participantes en modalidad de Proyectos Tradicionales desarrollados durante el semestre:

- Contabilidad y Administración Tecomán
- Arquitectura y Diseño
- Mercadotecnia
- Economía
- Nutrición

Estudiantes participantes:













Facultad	No. De Estudiantes	No. De Proyectos	Semestres
Contabilidad y	55	11	8°
Administración Tecomán			
Arquitectura y Diseño	10	2	6° y 8°
Mercadotecnia	10	2	6° y 8°
Economía	60	15	2°, 4°, 6° y 8°
Total	135	30	

Proyectos Desarrollados por categoría en modalidad de 50 hrs

EQUIPO	LUGAR	EQUIPO	PROMEDIO FINAL
VEDROC	1	6	37.67
COLIMAPP	2	2	34.70
LIMONCIN	3	18	34.57
PROAGCOL	4	8	34.25
AFICO	5	5	33.50
FIBRAMEX	6	10	32.73
CAFÉ CON VOZ	7	4	32.43
LA VIANDA	8	13	31.37
COMOR	9	3	30.75
OESEM	10	1	30.69
APP MULT	11	15	30.33
SABORIVERDE	12	14	30.33
FEDE	13	9	30.30
MAPRIM	14	16	30.23
SI	15	11	30.10
AMANTOLI	16	17	29.67
EMSC	17	12	28.57
VARAMARACA	18	7	26.50

Proyectos Ganadores por categoría de proyectos desarrollados durante el semestre

Categoría	Proyecto	Facultad
Innovación y Desarrollo	1er Lugar. Muros	Arquitectura y Diseño
Tecnológico	2do Lugar. Artefakto	Arquitectura y Diseño
Negocios Tradicionales	1er Lugar. Monky Bananas	Contabilidad y
		Administración de Tecomán
	2do. Lugar. MARE	Economía
Proyectos Sociales	1er Lugar. De Tin Marin	Economía
	2do. Lugar DEC	Economía

Impacto en medios

Medios Institucionales

- Periódico El Comentario
- Televisión Universitaria















- Radio Universo XHUDC 94.9 FM
- Facebook Oficial Universidad de Colima

Estimado de alcance por medio

Medio	ance por medio Boletín / Programa	Fecha	Tema	Alcance
	Convocatoria	Junio 3, 2013	Convocatoria Entrepreneur Challenge 2013	Tiraje de 4,000 ejemplares (Promedio de lectura de por ejemplar de 2 personas) 8,000 lectores
Periódico	Rueda de Prensa Informativa	Junio 4, 2013	Información Sobre Entrepreneur Challenge 2013	Tiraje de 4,000 ejemplares (Promedio de lectura de por ejemplar de 2 personas) 8,000 lectores
"El Comentario"	Inauguración	Junio 6, 2013	Inauguración Entrepreneur Challenge 2013	Tiraje de 4,000 ejemplares (Promedio de lectura de por ejemplar de 2 personas) 8,000 lectores
	Clausura y Premiación	Junio 10, 2013	Ganadores categoría A y B de Entrepreneur Challenge 2013	Tiraje de 4,000 ejemplares (Promedio de lectura de por ejemplar de 2 personas) 8,000 lectores
Televisión Universitaria	Programa Campus Centra	Junio 4, 2013	Video de promoción e introducción al Entrepreneur Challenge 2013	2,465 personas lo vieron
Radio Universo XHUDC 94.9 FM	De Voz en Voz	Junio 3, 2013	Promoción e Introducción al Entrepreneur Challenge 2013	Cobertura en 6 municipios del estado: Colima, Cuauhtémoc, Villas de Álvarez, Cómala, Coquimatlán y Tecomán No existen dispositivos o mecanismos de medición oficiales en la radiodifusora
	De Voz en Voz	Junio 6, 2013	Enlace al centro de trabajo del entrepreneur Challenge 2013	Cobertura en 6 municipios del estado: Colima, Cuauhtémoc, Villas de Álvarez, Comala, Coquimatlán y Tecomán No existen dispositivos o mecanismos de medición oficiales en la radiodifusora
	El Comentario de la Prensa en Radio	Junio 6, 2013	Intervención (13 minutos) para explicación e	Cobertura en 6 municipios del estado: Colima, Cuauhtémoc, Villas de



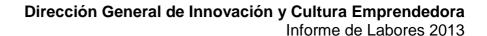














			informe del desarrollo del Entrepreneur Challenge 2013	Álvarez, Comala, Coquimatlán y Tecomán No existen dispositivos o mecanismos de medición oficiales en la radiodifusora
	El Comentario de la Prensa en Radio	Junio 10, 2013	Intervención (13 minutos) información sobre proyectos ganadores y resultados de Entrepreneur Challenge 2013	Cobertura en 6 municipios del estado: Colima, Cuauhtémoc, Villas de Álvarez, Comala, Coquimatlán y Tecomán No existen dispositivos o mecanismos de medición oficiales en la radiodifusora
Facebook Oficial Universidad de Colima (datos otorgados por la Coordinación General de Comunicación Social)	Video Entrepreneur Challenge	Junio 4, 2013	Video de promoción e introducción al Entrepreneur Challenge 2013	2,465 personas lo vieron. 9 Me gusta 2 Comentarios 2 Compartidos
	Inauguración	Junio 5, 2013	Inauguración del Entrepreneur Challenge 2013	945 personas lo vieron 4 Me gusta
	Álbum de fotos de inauguración	Junio 5, 2013	Álbum de fotos de inauguración y panel de expertos del Entrepreneur Challenge 2013	1,325 personas lo vieron 9 Me gusta 1 Comentario
	Premiación y Clausura	Junio 10, 2013	Ganadores del Entrepreneur Challenge 2013	834 personas lo vieron 1 Me gusta

Medios Externos

- Televisa
- Angel Guardián
- Facebook Entrepreneur Challenge (fan page)
- Twitter

Estimado de alcance por medio

Medio	Promoción / Boletín / Publicación	Fecha	Tema	Alcance
Noticiero Local Televisa	Entrevista para noticiera 19:00 hrs. Galavisión	Junio 3, 2013	Promoción e Introducción Entrepreneur Challenge 2013	Alcance Estatal (35,000 personas Aprox)
Noticiero local Angel Guardián (Radio)	iuardián Reportaje, 14:00 hrs Junio 3, 2013 Introducción		Alcance Estatal (80,000 personas Aprox)	
Facebook	Fan Page	Junio 5, 6, 7, 2013	Promoción, Seguimiento,	268 Me Gusta 114,896 Personas que



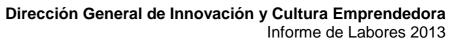














			Trabajo	se enteraron del
				evento
				117 personas hablaron
				del evento
				17,687 personas
				alcanzadas durante la
				semana del evento
Twitter	@EntrepreneurUDC	Junio 5, 6, 7, 2013	Cuenta oficial del evento	20 Seguidores

Evidencia Fotográfica:



Inauguración Entrepreneur Challenge



Panel Entrepreneur Challenge































1.1.b Pequeños Emprendedores

El programa "Pequeños emprendedores" está planteado para apoyar a la comunidad de nivel básico a forjar una idea emprendedora y ponerla en marcha, para lo cual cuentan con el apoyo de estudiantes de diferentes Facultades de la Universidad de Colima, que han comenzado a aplicar sus conocimientos profesionales en favor del fomento a la cultura emprendedora en niños de 5° y 6° de primaria.

Este programa está respaldado en conjunto con CONACYT y Gobierno del Estado de Colima través del Consejo Estatal de Ciencia y Tecnología que ayudan a fomentar el desarrollo de capacidades emprendedoras en los estudiantes de la Universidad de Colima. A través de sus estudiantes en etapa de realizar sus prácticas profesionales o servicio social contribuyen para que los niños de nivel básico puedan crear una empresa infantil.

Para el desarrollo de este programa se cuenta también con el apoyo económico de CONACYT y Ayuntamiento de Villa de Álvarez, así como de la guía pedagógica y el acompañamiento académico de la Universidad de Colima a través de la Dirección General de Innovación y Cultura Emprendedora quien funge como coordinador general del programa.

El objetivo principal de este programa fomentar la cultura emprendedora a alumnos de 5° y 6° de primaria para percibir e implementar la elaboración de planes de negocios, así como crear y poner en marcha de una empresa infantil, en la cual aprendan a diseñar y fabricar un producto, venderlo en su comunidad y administrar los ingresos y gastos de la misma.

En el siguiente cuadro se explica cuáles son las acciones y resultados que se obtendrán hasta el mes de noviembre, ya que el proyecto dura un periodo de 12 semanas.

Fuente de financiamiento	Acciones	Resultados	Instituciones participantes	Profesores	Alumnos en diferentes modalidades de participación
Proyecto conjunto con CONACYT, Gobierno del Estado de Colima través del Consejo Estatal de ciencia y	Desarrollo de Capacidades emprendedoras en los estudiantes de la universidad de colima a través de la implementación	 20 estudiantes universitarios (FCA, MKT, ECONOMIA) 180 niños de 5to y 6to grado de escuelas 	Universidad de Colima (DGICE, MKT, FCA, ECONOMIA)	2 Profesores de las Facultades de Economía y FCA	20 Estudiantes participantes como Consultores en escuelas primarias de Villa de Álvarez y Colima















Dirección General de Innovación y Cultura Emprendedora Informe de Labores 2013

tecnología. Municipio de Villa de Álvarez	de un taller para elaboración de negocios con niños de 5to y 6to de escuelas primarias de Villa de Álvarez y Colima	primarias 20 pequeños negocios Presentación de negocios en la semana de la innovación ciencia y	Estado de Colima (SEFOME y COECYTCOL) SEP Estatal		
		tecnología de gobierno del estado de Colima 20 estudiantes capacitados para	CONACYT	Personal de la DGICE en la Coordinación del Proyecto	
		desarrollo de planes de negocios e implementaci ón del programa con los niños	Municipio de Villa de Álvarez		















Evidencia Fotográfica:

































2. Actividades de la Unidad de Emprendimientos.

1.1.c Participación en el Concurso regional de emprendedores de la ANUIES

Es importante mencionar que de los proyectos ganadores del "Entrepreneur Challenge" que se incubaron, 2 participan en el XV Foro Regional de Vinculación, que se celebró del 2 al 4 de octubre de 2013, en el Instituto Tecnológico de Jiquilpan, Jalisco, en el marco de la Red de Vinculación Región Centro Occidente, de la ANUIES. En este evento regional es el foro natural donde concursan los proyectos ganadores de las universidades públicas y privadas del occidente del país.

En este foro participaron 26 proyectos de 16 Universidades de la región en la categorías de Innovación y Desarrollo Tecnológico nivel posgrado; Innovación y Desarrollo Tecnológico de nivel licenciatura y Proyectos de Negocios Innovadores siendo estas dos últimas categorías en las que la Universidad de Colima participó con los Proyectos "MUROS" y "VEDROC" respectivamente.

VEDROC obtuvo el Primer Lugar Regional en la categoría de Proyectos de Negocios Innovadores venciendo a los proyectos de la Universidades como la de Guadalajara, Guanajuato, Michoacana de San Nicolás de Hidalgo, UNIVA e Institutos Tecnológicos de Ciudad Guzmán, Jiquilpan, Morelia, Aguascalientes, entre otros. Los ganadores fueron Alexis Juárez de la Facultad de Telemática, Lizette Ochoa de Dios de la Facultad de Arquitectura y Diseño, Denisse Barragán de la Facultad de Economía, Oswaldo Márquez de la Escuela de Mercadotecnia y Yahir Amaya de la Facultad de Contabilidad y Administración de Tecomán. El proyecto propone la implementación de hardware y software en invernaderos para su automatización, monitoreo y control a distancia a través de internet, el prototipo físico así como el sistema fue desarrollado por estudiantes universitarios durante el Entrepreneur Challenge 2013 de la Universidad de Colima.

Este resultado confirma la propuesta de la DGICE que la conformación de equipos multidisciplinarios emprendedores, y resolviendo problemas específicos de los sectores del entorno, es un método adecuado para impulsar los emprendimientos universitarios, en alianza con los sectores productivos del estado.

Finalmente, en este foro regional personal de la DGICE presentaron ponencias, una titulada "Generación de Negocios Agroindustriales" y "Modelo de Emprendedores de la Universidad de Colima" a cargo de Renato Francisco González Sánchez, e "Innovación y Emprendimientos" por Miguel Ángel de la Vega Torres; teniendo como audiencia a estudiantes y académicos de las 16 universidades pertenecientes a la Red de Vinculación Centro Occidente (RCO).















Evidencia fotográfica





















Dirección General de Innovación y Cultura Emprendedora Informe de Labores 2013



3 Unidad Inteligencia competitiva

1.1.d Agenda Desde lo Local

Desde el 2008 hasta la actualidad se estableció coordinación con Secretaría de Gobernación a través del INAFED, designando a la Universidad de Colima como instancia verificadora por lo que desde entonces la anterior Dirección General de Estudios Estratégicos realizaba esta labor, para el 2013 se continuó con el trabajo en la conformación de un grupo de profesores y alumnos de las facultades de Trabajo Social, Contabilidad y Administración (colima), Economía, Mercadotecnia; coordinados por la Dirección General de Innovación y Cultura Emprendedora.

El Objetivo de este proyecto "Desde lo local", es aportar los elementos necesarios para que los gobiernos locales alcancen las condiciones mínimas, que les permitan asumir y ejercer las responsabilidades y recursos transferidos por los diferentes órganos de gobierno de forma más eficiente y transparente. Este proyecto está basado en una metodología que permitirá sentar las bases para crear la cultura del dato y resguardo de documentos de vital importancia en los municipios para dar servicios de calidad y calidez a la población.

Las diferentes reuniones que se han realizado en la Coordinación General de Extensión han tenido los siguientes propósitos:

- Analizar y conocer los puntos de vista y realimentar el proceso llevado a cabo por los universitarios basado en las experiencias anteriores.
- Acordar con las facultades participantes las estrategias de trabajo y acordar el número de alumnos participantes en este proceso.
- Ver la nueva estructura de agenda desde lo local.
- Estrategias para identificar áreas de oportunidad para generar acciones que les permitan alcanzar condiciones mínimas de desarrollo al municipio.

La Agenda Desde lo Local consta de cuatro etapas principales:

- 1. Autodiagnóstico
- 2. Verificaciones
- 3. Mejora de áreas de oportunidad
- 4. Emisión de certificados.

La Universidad de Colima a través de la Coordinación General de Extensión y de la Dirección General de Innovación y Cultura Emprendedora, participa activamente en la etapa de la verificación de la Agenda desde lo Local, la cual consiste en asegurar la congruencia del autodiagnóstico municipal con la realidad, al verificar que las ubicaciones de los municipios correspondan con las evidencias solicitadas en la metodología establecida por el programa.













Dirección General de Innovación y Cultura Emprendedora Informe de Labores 2013



Fuente de financiamiento:

- Municipal
- Universidad de Colima

Acciones

- Convocar a diferentes facultades de la Universidad de Colima, a participar en este programa.
- Se capacitó a profesores, investigadores y alumnos para certificarlos como verificadores.
- Se realizaron las verificaciones a los diferentes municipios, junto con el Gobierno del Estado.
- El personal de la DGICE elaboró en formatos electrónicos los cuestionarios relativos al autodiagnóstico, para la captura de la información.
- Elaboración de informes generales para cada municipio.

Instancias Participantes

- Villa de Álvarez
- Armería
- Cuauhtémoc

Profesores	Alumnos
 Economía: 2 PTC. 	
 Trabajo Social: 1 PTC y 1 maestro por 	 6 alumnos de 6° semestre de la Facultad de
asignatura.	Mercadotecnia.
 Mercadotecnia: 3 Profesores con grado de 	
maestría en Administración.	
Contabilidad: 2 PTC.	

En el desarrollo de este programa se tuvo como meta establecer vínculos con los tres ayuntamientos verificados, ya que mediante el análisis de sus resultados tenemos áreas de oportunidad para ayudar a las mejoras del buen desarrollo de cada municipio.

Se estableció asesoría en coordinación con la facultad de economía, con un estudio en materia de residuos sólidos urbanos al municipio de Cuauhtémoc.

Los resultados finales de los 3 municipios fueron los siguientes:

Municipio	Cuadrantes en verdes
Villa de Álvarez	 Desarrollo Institucional para un Buen Gobierno Desarrollo Económico Sostenible Desarrollo Social Incluyente Desarrollo Ambiental Sustentable
Cuauhtémoc	Desarrollo Económico SostenibleDesarrollo Ambiental Sustentable
Armería	 Ninguno

Se entregaron los informes a INAFED firmados por el M.A. José Eduardo Hernández Nava dando legalidad a las verificaciones realizadas en el periodo de Junio – Agosto.















Evidencia Fotográfica

































I.II Contribución al cumplimiento de los objetivos estratégicos del PIDE 2010-2013

Programa "Entrepreneur Challenge" y Participación en el Concurso regional de emprendedores de la ANUIES

Este programa está alineado al PIDE 2010-2013 con el proyecto estratégico de "Apoyo a la formación integral y vinculación de los estudiantes"

Objetivo estratégico	Políticas institucionales que atiende el proyecto estratégico				
III. Fomentar la cultura y la calidad de vida de la comunidad universitaria y la sociedad	 Apoyo a la formación integral de los estudiantes y al sentido de pertenencia institucional mediante el desarrollo de habilidades artísticas y deportivas en los estudiantes con perspectiva de desarrollo humano. Promoción de procesos de vinculación con el entorno para apoyar la formación de los estudiantes. 				
Objetivo general					

3 . Promover los procesos relacionados con la gestión curricular de la vinculación con el entorno (estudiantes involucrados en proyectos reales, tareas, tesis, talleres de integración, servicio social, prácticas profesionales, residencias, etcétera).

OP	Indicador
3.3	Número de proyectos de innovación y emprendedurismo implementados por prestadores de servicio social, practicantes y residentes profesionales

Programa "Pequeños Emprendedores

Objetivo estratégico	Políticas institucionales que atiende el proyecto estratégico					
III. Fomentar la cultura y la calidad de vida de la comunidad universitaria y la sociedad	 Apoyo a la formación integral de los estudiantes y al sentido de pertenencia institucional mediante el desarrollo de habilidades artísticas y deportivas en los estudiantes con perspectiva de desarrollo humano. Promoción de procesos de vinculación con el entorno para apoyar la formación de los estudiantes. 					
Objetivo general						

3 . Promover los procesos relacionados con la gestión curricular de la vinculación con el entorno (estudiantes involucrados en proyectos reales, tareas, tesis, talleres de integración, servicio social, prácticas profesionales, residencias, etcétera).

OP	Indicador
3.1	Número de acciones que vincularon a estudiantes con su entorno, distintas de servicio social y práctica profesional (proyectos reales, tareas, tesis, talleres de integración, residencias, entre otros.
3.3	Número de proyectos de innovación y emprendedurismo implementados por prestadores de servicio social, practicantes y residentes profesionales















Dirección General de Innovación y Cultura Emprendedora

Informe de Labores 2013

3.1	Número de acciones que vincularon a estudiantes con su entorno, distintas de vincularon a estudiantes con su entorno, distintas de servicio social y práctica profesional (proyectos reales, tareas, tesis, talleres de integración, residencias, entre otros.
Cons	colidación del compromiso universitario con su entorno

Programa "Agenda Desde lo Local".

Consolidación del compromiso universitario con su entorno

Objetivo estratégico	Políticas institucionales que atiende el proyecto estratégico					
III. Fomentar la cultura y la calidad de vida de la comunidad universitaria y la sociedad	 Modernización de los procesos participativos de la institución con la sociedad para contribuir al desarrollo de competencias para la vida y el trabajo. Fortalecimiento de la identidad institucional, la creatividad, el conocimiento y las buenas prácticas con la participación de la comunidad universitaria y la sociedad. Desarrollo e innovación en procesos de producción, distribución y consumo cultural mediante el uso de la TIC. 					
Objetivo general						
2. Consolidar el compromiso universitario con su entorno.						

Objetivos particulares

- 1. Modernizar los procesos participativos con la comunidad en la creación de conocimientos para la atención de problemas urgentes en la agenda social del desarrollo, proyectos sociales y medioambientales, constituyéndose en comunidades de aprendizaje mutuo.
- 2. Establecer estrategias que contribuyan al desarrollo de competencias para la vida y el trabajo de la comunidad universitaria y la sociedad.
- 3. Impulsar estrategias que faciliten el diálogo, encuentro y participación de la comunidad universitaria y la sociedad, a fin de reforzar la identidad institucional, la difusión y divulgación de la creatividad, el conocimiento y las buenas prácticas.
- 4. Desarrollar mecanismos y prácticas innovadoras a partir del uso de las TIC en los procesos de producción, distribución y consumo cultural.

OP	Indicador
3.1	Número de acciones que vincularon a estudiantes con su entorno, distintas de servicio social y práctica profesional (proyectos reales, tareas, tesis, talleres de
	integración, residencias, entre otros.
2.6	Número de acciones que fortalecen la generación de información para
	incubación y desarrollo de empresas tecnológicas (inteligencia competitiva)
3.1	Número de acciones que vincularon a estudiantes con su entorno, distintas de
	servicio social y práctica profesional (proyectos reales, tareas, tesis, talleres de
	integración, residencias, entre otros.

Capítulo II. Personal















II.I Personal adscrito a la dependencia

Personal de la dependencia por función, género y tiempo de dedicación. 2013									
Personal	Tiempo completo		Medio tiempo		Por horas		Totales		
Personal	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	
Directivo	1						1		
Personal de apoyo técnico	2						2		
Docentes									
Personal de apoyo administrativo									
Personal secretarial		1						1	
Intendencia y mantenimiento									
Prestadores de SSC y PP*									
Becarios									
Participantes Proyectos "EVUC"									
Otros (especifique):									
Total	3	1					3	1	

Directivo es aquel, que realiza las funciones del responsable de la dependencia, independientemente de su tipo de contratación

Personal de apoyo técnico, es aquel que realiza las funciones propias de la dependencia, tales como asesoría, evaluación, seguimiento, diseño de propuestas, etc.

Docentes, hace referencia al personal que desempeña estas funciones en la dependencia.

El personal de apoyo administrativo" incluye a los que realizan funciones relacionadas con los aspectos contables y financieros

Prestadores de SSC y PP se refiere a los prestadores de servicio social constitucional o universitario y a los de Práctica Profesional.

Becarios, son aquellos que sin ser prestadores de SSC o PP, apoyan en la realización de las funciones de la dependencia y reciben una compensación (beca) por ello.

Participantes de proyectos "EVUC", hace referencia a aquellos que forman parte de los proyectos del Programa de Estudiantes Voluntarios de la Universidad de Colima.

NOTA: La definición utilizada para el personal es diferente a la empleada en la Dirección de Recursos Humanos, pues lo que importa destacar en el Informe es el tipo de actividades que se realizan.

		Person	al de la de	pendencia	a por grado	de estudio	os. 2013		
		Grado máximo de estudios							
Personal	Otro	Secundaria	Bachillerato	Profesional Asociado	Licenciatura	Especialidad	Maestría	Doctorado	Total
Directivo								1	1
Personal de apoyo técnico					2				2
Docentes									
Personal de apoyo administrativo									
Personal secretarial		1							1
Intendencia y mantenimiento									
Prestadores de SSC y PP*									
Becarios									
Participantes Proyectos "EVUC"									
Otros (especifique):									
Total			1		2			1	4













Personal de la dependencia realizando estudios. 2013										
Personal	Otros	Licenciatur a	Especialidad	Maestría	Doctorado	Pos- doctorado	Totales			
Directivo										
Personal de apoyo técnico				1						
Docentes										
Personal de apoyo administrativo										
Personal secretarial										
Intendencia y mantenimiento										
Prestadores de SSC y PP*										
Becarios										
Participantes Proyectos "EVUC"										
Otros (especifique):										
Total				1			1			

II.II Capacitación y actualización

En el periodo que se informa el Dr. Renato Francisco González Sánchez, Lic. Miguel Ángel de la Vega Torres y el Ing. Antonio Alfonso Luis Morales, han sido requeridos para impartir asesoría y cursos, esto se muestra en el segundo recuadro.

Asistencia a cursos. 2013	3	
Nombre del curso o taller	Número de asistentes	Lugar
Taller "Yo Emprendo" Secretaría de la Juventud.	2	Facultad de
Dr. Renato Francisco Gonzáles Sánchez		Economía
Ing. Antonio Alfonso Luis Morales		
Curso Taller "Tablas Dinámicas"	1	Posgrado Colima
Ing. Antonio Alfonso Luis Morales		
Congreso de La Asociación Mexicana de Directivos de la	1	Centro de
Investigación Aplicada y el Desarrollo Tecnológico (ADIAT).		Convenciones de
"El despegar de la Innovación en México)		Querétaro,
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres		Querétaro.
Seminario: "Fortalecimiento a la Innovación Empresarial"	1	Parte del anterior
Impartido Por: Dr. Carlos Montalvo, investigador científico y		
coordinador de proyectos en la Organización de los Países		
Bajos para la Investigación en Ciencia Aplicada.		
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres		
Semana Nacional del Emprendedor Organizada por la	1	Centro de Negocios
Secretaría de Economía (SE) de Gobierno de la República a		Banamex, México.
través del Instituto Nacional del Emprendedor (INADEM)		DF.
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres		
Google Maps: deja que tus clientes te encuentren en el mapa.	1	Centro de Negocios
Impartido por: Octavio Cisneros de Google		Banamex, México.
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres		DF.
Visibilidad e impacto para tu negocio en internet con	1	Centro de Negocios
Adwords Express		Banamex, México.
Impartido por: Jorge Gutiérrez Luthe Google		DF.













Es momento de trascender Impartido por: Ing. Héctor Alcázar Córdoba CEO de Invoption Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Fundamentos de la filosofía emprendedora Impartido por: María de los Ángeles Quiroz Guzmán MKT de Eurosoft Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendimiento inteligente con Google Analytics I Centro de Negocios Banamex, México DF. Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Emprendimiento inteligente con Google Analytics I Centro de Negocios Banamex, México DF. El emprendimiento y la innovación en la UNAM Inpartido por: Coordinación General de Innovación y Desarrollo de la UNAM DESA CONTINE SE El Emprendimiento y la innovación en la UNAM Inpartido por: Coordinación General de Innovación y Desarrollo de la UNAM DESA CONTINE SE El Emprendimiento y la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor DENCO El Centro de Negocios Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Derespectivas de la Economía Mexicana 1 Centro de Negocios Impartido por: Dr. Jonathan Hearth Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Jorge Gulierrez Luthe de Google Banamex, México DF. Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Inpartido por: Jorge Gulierrez Luthe de Google Banamex, México DF. Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Inpartido por: Vayra Banamex a de france a la innovación Inpartido por: Sorge Gulierrez Luthe de Google Banamex A Banamex, México DF. Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Inpartido por: Google Alvega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Inpartido por: Google Alvega Torres Inpartido por: Compartido por: Google Adwords y los Partners 1 Centro de Negocios Banamex, México DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners 1 Centro de Negocios Banamex, México DF. C	Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres		
Impartido por: Ing. Héctor Alcàzar Córdoba CEO de Invoption Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres 1 Centro de Negocios Impartido por: María de los Ángeles Quiroz Guzmán MKT de Eurosóft Centro de Negocios Impartido por: María de los Ángeles Quiroz Guzmán MKT de Eurosóft Centro de Negocios Impartido por: Jorge Ezquerro de Google Analytics 1 Centro de Negocios Impartido por: Jorge Ezquerro de Google Analytics 1 Centro de Negocios Impartido por: Jorge Ezquerro de Google Analytics DF. Centro de Negocios Impartido por: Coordinación General de Innovación y Desarrollo de la UNAM 1 Centro de Negocios Banamex, México Desarrollo de la UNAM Desarrollo de la UNAM Desarrollo de la UNAM Desarrollo de la UNAM Democratizando el acceso al capital emprendedor DF. Centro de Negocios Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Centro de Negocios Banamex, México DF. Desarrollo de la UNAM DF. Centro de Negocios Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Centro de Negocios Impartido por: Dr. Jonathan Hearth DF.		1	Centro de Negocios
Asiste: L.M. Miquel Ángel de la Vega Torres Fundamentos de la filosofía emprendedora Impartido por: María de los Ángeles Quiroz Guzmán MKT de Eurosoft Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendimiento inteligente con Google Analytics Impartido por: Jorge Ezquerro de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres El emprendimiento p la innovación en la UNAM Impartido por: Coordinación General de Innovación y Desarrollo de la UNAM Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: Jorge Sudie de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: Jorge Miduel Ángel de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: Jorge Miduel Ángel de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: Dr. Jonathan Hearth Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Der Perspectivas de la Economía Mexicana Impartido por: Dr. Jonathan Hearth Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Torres Temprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Torres The majic of starting up Impartido por: Torres The majic of starting up Impartido por: Torres Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The majic of starting up Impartido por: Torres Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The majic of starting up Impartido por: Torres Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The majic of starting up Impartido por: Torres Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Migu		'	
Fundamentos de la filosofía emprendedora Impartido por: María de los Ángeles Quiroz Guzmán MKT de Eurosoft Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendimiento inteligente con Google Analytics Impartido por: Jorge Ezquerro de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres El emprendimiento y la innovación en la UNAM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres El emprendimiento y la innovación en la UNAM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Democratizando el comornía Mexicana Inpartido por: Dr. Jonathan Hearth Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Impartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Copic Serve de Advords y los Partners The magic of starting up Impartido por: Tors Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Tors Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Google Adwords y los Partners Tree tu negocio con Google Adwords y los Partners Tree tu negocio con Google Adwords y los Partners Tree tu negocio con Google Adwords y los Partners Tinancamiento para emprendedores Impartido por: Google Asiste: L.M.			
Impartido por: María de los Ángeles Quiroz Guzmán MKT de Eurosoft Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres 1 Centro de Negocios Banamex, México DF. Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres 1 Centro de Negocios Banamex, México DF. Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres 1 Centro de Negocios Banamex, México DF. Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres 1 Centro de Negocios Banamex, México DF. Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres 1 Centro de Negocios Banamex, México DF. Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres 1 Centro de Negocios Banamex, México DF. Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres 1 Centro de Negocios Banamex, México Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres 1 Centro de Negocios Banamex, México DF. Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres 1 Centro de Negocios Impartido por: Dr. Jonathan Hearth 2 Centro de Negocios Impartido por: Dr. Jonathan Hearth 2 Centro de Negocios Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google 2 Centro de Negocios Banamex, México DF. 2 Centro de Negocios Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google 2 Centro de Negocios Banamex, México DF. 3 Centro de Negocios Impartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google 2 Centro de Negocios Banamex, México DF. 3 C		1	
Eurosoft Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendimiento inteligente con Google Analytics Impartido por: Jorge Ezquerro de Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres El emprendimiento y la innovación en la UNAM Inpartido por: Coordinación General de Innovación y Desarrollo de la UNAM Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Derespectivas de la Economía Mexicana Inpartido por: Dr. Jonathan Hearth Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Inj. Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Impartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Cic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Google Adwords y los Partners The magic of starting up Impartido por: Coogle Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Coogle Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Tien La Vegacios Banamex, México. DF. Cent		!	
Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Emprendimiento inteligente con Google Analytics Impartido por: Jorge Ezquerro de Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres El emprendimiento y la innovación en la UNAM Inpartido por: Coordinación General de Innovación y Desarrollo de la UNAM Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: Jorge Villatoro Lacouture Crowdfunder México DF. Perspectivas de la Economía Mexicana Impartido por: Dr. Jonathan Hearth Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres DF. Perspectivas de la Economía Mexicana Impartido por: Dr. Jonathan Hearth Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres La Nulse como agente de transformación en los negocios Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Impartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres DF. Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres The magic of starting up 1 Centro de Negocios Banamex, México. DF. Ceret to negocio con Google Adwords y los Partners 1 Centro de Negocios Banamex, México. DF. Cerec tu negocio con Google Adwords y los Partners 1 Centro de Negocios Banamex, México. DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners 1 Centro de Negocios Banamex, México. DF. Banamex, México. DF. Ceret to de Negocios Banamex, México. DF. Ceret to de Negocios Banamex, México. DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF	1		
Emprendimiento inteligente con Google Analytics Impartido por: Jorge Ezquerro de Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres El emprendimiento y la innovación en la UNAM Impartido por: Coordinación General de Innovación y Desarrollo de la UNAM Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México DF. Perspectivas de la Economía Mexicana Inpartido por: Dosé Villatoro Lacouture Crowdfunder México Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres DF. Perspectivas de la Economía Mexicana Inpartido por: Dr. Jonathan Hearth DF. La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Impartido por: Jorge Gulterrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Tores Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Tores de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Tores te negocio con Google Adwords y los Partners Termium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Torece tu negocio con Google Adwords y los Partners Temmum para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Timacamiento para emprendedores Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Timacamiento para emprendedores Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres Timacamiento para emprendedores Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Angel de la Vega Torres			DF.
Impartido por: Jorge Ezquerro de Google		1	Contro do Nogocios
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres El emprendimiento y la innovación en la UNAM Impartido por: Coordinación General de Innovación y Desarrollo de la UNAM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Perspectivas de la Economía Mexicana Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México DF. Perspectivas de la Economía Mexicana Impartido por: Dr. Jonathan Hearth Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Injunction por: Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Impartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google Impartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Tistón y tecnología: clave para el desarrollo de las empresas Inpartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Inpartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Inpartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Trece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tecet u negocio con Google Adwords y los Partners Tipe Centro de Negocios Banamex, México DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tipe Centro de Negocios Banamex, México DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tipe Centro de Negocios Banamex, México DF. Crentro de Negocios Banamex, México DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tipe Centro de Negocios Banamex, México DF. Crentro de Negocios Banamex, México DF. Crentro de Negocios Banamex, México DF. Crentr		!	_
El emprendimiento y la innovación en la UNAM Impartido por: Coordinación General de Innovación y Desarrollo de la UNAM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF. Visión y tecnología: clave para el desarrollo de las empresas turísticas Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners The magic of starting up 1 Centro de Negocios Banamex, México. DF. Centro de Negocios B			,
Impartido por: Coordinación General de Innovación y Desarrollo de la UNAM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Perspectivas de la Economía Mexicana Impartido por: Dr. Jonathan Hearth Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Impartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Tistón y tecnología: clave para el desarrollo de las empresas Informatido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Corno Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Tecet u negocio con Google Adwords y los Partners Tecet u negocio con Google Adwords y los Partners Tecet u negocio con Google Adwords y los Partners Tecet u negocio con Google Adwords y los Partners Tecet u negocio con Google Adwords y los Partners Tecet u negocio con Google Adwords y los Partners Tecet u negocio con Google Adwords y los Partners Tecet u negocio con Google Adwords y los Partners Tecetro de Negocios Banamex, México. DF. Centro de Negocios Banamex, México.		1	
Desarrollo de la UNAM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Derspectivas de la Economía Mexicana 1 Centro de Negocios Impartido por: Dr. Jonathan Hearth Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF. Centro de Negocios DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF. Centro de Negocios Bana		l l	_
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Democratizando el acceso al capital emprendedor Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Perspectivas de la Economia Mexicana Impartido por: Dr. Jonathan Hearth Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Impartido por: Jorge Quitierrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Impartido por: Jorge Quitierrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Visión y tecnología: clave para el desarrollo de las empresas Infiguratido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Trece tu negocio con Google Adwords y los Partners Trece tu negocio con Google Adwords y los Partners Trece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tecentro de Negocios Banamex, México. DF. Centro de Negocios Banamex, México. D			
Democratizando el acceso al capital emprendedor Sanamex, México Sanamex, México DF.	,		DF.
Impartido por: José Villatoro Lacouture Crowdfunder México Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Perspectivas de la Economía Mexicana		4	Cantra da Nagacias
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Perspectivas de la Economía Mexicana Inpartido por: Dr. Jonathan Hearth Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Inpartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Visión y tecnología: clave para el desarrollo de las empresas turísticas Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Premium para la PyME Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF.		1	
Perspectivas de la Economía Mexicana Impartido por: Dr. Jonathan Hearth Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Impartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Visión y tecnología: clave para el desarrollo de las empresas turísticas Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Trece tu negocio con Google Adwords y los Partners Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Trece tu negocio con Google Adwords y los Partners Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Tentro de Negocios Banamex, México. DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF.			
Impartido por: Dr. Jonathan Hearth Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres		4	
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Impartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF. Cece tu negocio con Google Adwords y los Partners The magic of starting up Impartido por: Google Banamex, México. DF. Cece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tece tu negocio con Google Adwords y los Partners Cece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tece tu negocio con Google Adwords y los Partners Tece tu negocio con G		1	
La Nube como agente de transformación en los negocios Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Visión y tecnología: clave para el desarrollo de las empresas turísticas Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Premium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trem un gra la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Tompartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Tompartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Tremain para la PyME Banamex, México. DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF. Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Tompartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Tompartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres			,
Impartido por: Ing. Jorge Molina de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Impartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Banamex, México. Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Banamex, México. Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Banamex, México. Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Banamex, México. Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Banamex, México. Impartido por: Google Adwords y los Partners Impartido por: Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Crece tu negocio con GF. Crece tu negocio con GF. Crece tu negoc			
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Inpartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Visión y tecnología: clave para el desarrollo de las empresas turísticas Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Inpartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Inpartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Inpartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Inpartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Inpartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Inpartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Inpartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Toentro de Negocios Banamex, México. DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF.		1	_
Cómo aumentar mis ventas a través del marketing digital Impartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres1Centro de Negocios Banamex, México. DF.Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres1Centro de Negocios Banamex, México. DF.Visión y tecnología: clave para el desarrollo de las empresas turísticas Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez1Centro de Negocios Banamex, México. DF.Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres1Centro de Negocios Banamex, México. DF.The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres1Centro de Negocios Banamex, México. DF.Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners1Centro de Negocios Banamex, México. DF.Premium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres1Centro de Negocios Banamex, México. DF.Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners1Centro de Negocios Banamex, México. DF.Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres1Centro de Negocios Banamex, México. DF.Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM1Centro de Negocios Banamex, México. DF.			,
Impartido por: Jorge Gutierrez Luthe de Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Visión y tecnología: clave para el desarrollo de las empresas turísticas Banamex, México. Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF. Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF. Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Seres CEO de Rally.org Banamex, México. DF. Seres CEO de Rally.org DF. Seres Cet u negocio con Google Adwords y los Partners DF. Seres Cet u negocio con Google Adwords y los Partners DF. Seres Cec tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Seres Cec tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Seres Cec tu negocio con Google Adwords y los Partners DF. Senamex, México. DF. Senamex, México. DF. Senamex, México. Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Senamiento para emprendedores DF. Senamex, México. DF. Senamex, Mé			
Asiste: L.M. Miguel Ångel de la Vega Torres Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Visión y tecnología: clave para el desarrollo de las empresas turísticas Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners The magic of starting up Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners The magic of starting up Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners The magic of starting up Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners The magic of starting up Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Google Impartido por: Google Impartido por: Google Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en Impartido por: Lic. Enrique de la Vega Torres		1	_
Emprendedores Wayra: de frente a la innovación Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Visión y tecnología: clave para el desarrollo de las empresas turísticas Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Trece tu negocio con Google Adwords y los Partners Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google Trece tu negocio con Google Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google Trece tu negocio con Google AdWords y los Partners Trece tu negocio con Google Trec			,
Impartido por: Wayra Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF.			
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Visión y tecnología: clave para el desarrollo de las empresas turísticas Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Timpartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Timpartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres		1	
Visión y tecnología: clave para el desarrollo de las empresas turísticas Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres			
turísticas Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres			
Impartido por: Lic. Enrique Eduardo de la Garza Sánchez Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Premium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Terei un negocio con Google AdWords y los Partners Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Terei un negocio con Google AdWords y los Partners Terei un negocio con Google AdWords y los Partners Terei un negocio con Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres		1	
Secretaría de Turismo de Gobierno de la República Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Inpartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Inpartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Inpartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Inpartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres			1 2
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Premium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Premium para la PyME Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Premium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres			DF.
The magic of starting up Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.org Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Inpartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Inpartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres			
Impartido por: Tom Seres CEO de Rally.orgBanamex, México. DF.Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega TorresDF.Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners1Centro de Negocios Banamex, México. DF.Premium para la PyMEDF.Impartido por: GoogleDF.Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres1Centro de Negocios Banamex, México. DF.Premium para la PyMEBanamex, México. DF.Impartido por: GoogleDF.Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres1Centro de Negocios Banamex, México. DF.Financiamiento para emprendedores1Centro de Negocios Banamex, México. DF.Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESMDF.Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega TorresDF.			
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Premium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Premium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres I Centro de Negocios Banamex, México DF. Siste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres		1	
Crece tu negocio con Google Adwords y los Partners Premium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Premium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres 1 Centro de Negocios Banamex, México. Centro de Negocios Banamex, México. DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF. DF.			
Premium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Premium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Banamex, México. DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF. México. DF.			
Impartido por: GoogleDF.Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres1Centro de NegociosCrece tu negocio con Google AdWords y los Partners1Centro de NegociosPremium para la PyMEBanamex, MéxicoDF.Impartido por: GoogleDF.Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres1Centro de NegociosFinanciamiento para emprendedores1Centro de NegociosImpartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESMBanamex, MéxicoAsiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega TorresDF.		1	
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Premium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Centro de Negocios Banamex, México. DF. México. DF.			
Crece tu negocio con Google AdWords y los Partners Premium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres 1 Centro de Negocios Banamex, México. Banamex, México. DF.			DF.
Premium para la PyME Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Banamex, México. Banamex, México. DF.			
Impartido por: Google Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF. Centro de Negocios Banamex, México. DF.		1	<u> </u>
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en Ia aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres			
Financiamiento para emprendedores Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General en Ia aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres 1 Centro de Negocios Banamex, México. DF.			DF.
Impartido por: Luis García Montes de Oca Director General enBanamex, México.Ia aceleradora del ITESMDF.Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres			
la aceleradora del ITESM Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres DF.		1	_
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres			
	1		DF.
La nube puede transformar tu negocio			
	La nube puede transformar tu negocio	1	Centro de Negocios



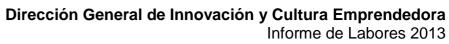














Impartido por: Carlos Restrepo de Google		Banamex, Méxic	Ю.
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres		DF.	
POSiBLE: emprendedores de alto impacto	1	Centro de Negocio	os
Impartido por: POSIBLE.ORG		Banamex, Méxic	o.
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres		DF.	
Una agencia digital como modelo de negocio para emprender	1	Centro de Negocio	os
Impartido por: Alonso Fernández de Google		Banamex, Méxic	o.
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres		DF.	
Innovación en internet: crecimiento para México y para todas	1	Centro de Negocio	
las empresas		Banamex, Méxic	o.
Impartido por: Lic. Miguel Angel Alva de Google Inc.		DF.	
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres			
Las debilidades de las MiPyMEs y su impacto en el desarrollo	1	Centro de Negocio	
de la economía		Banamex, Méxic	Ю.
Impartido por: Mtro. Eduardo Ruiz – Healy de Gpo. Fórmula		DF.	
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres			
La innovación en el servicio: como factor de éxito en las	1	Centro de Negocio	
organizaciones		Banamex, Méxic	Ю.
Impartido por: Miguel Mier, CEO CINEPOLIS		DF.	
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres			
Mujeres abriendo brecha	1	Centro de Negocio	
Impartido por: Denisse Dresser		Banamex, Méxic	Ю.
Asiste: L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres		DF.	

Cursos in	mpartidos. 2013	
Nombre del curso o taller	Número de asistentes	Lugar
Asesoría al municipio de Villa de Álvarez en materia de Agenda desde lo Local Desarrollo Institucional para un Buen Gobierno Desarrollo Social Incluyente	10	Ayuntamiento de Villa de Álvarez, DGICE
Asesoría al municipio de Cuauhtémoc en materia de Agenda desde lo Local	15	Ayuntamiento de Cuauhtémoc, DGICE
Seminario de Innovación y Emprendedurismo L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres	220	Auditorio Carlos de la Madrid, Escuela de Mercadotecnia
Seminario de Innovación y Emprendedurismo L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres	300	Centro de Tecnología Educativa, Manzanillo, Colima FCAM.
Capacitación de innovación, emprendimientos y planes de negocios. L.M. Miguel Ángel de la Vega Torres	24	Facultad de Contabilidad y Administración Colima
Generación de Negocios Agroindustriales y Modelo de Emprendedores de la Universidad de Colima	50	XV Foro Regional de Vinculación



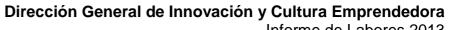












Informe	de	Labores	2013

Renato Francisco González Sánchez,					
Innovación y Emprendimientos	30	XV	Foro	Regional	de
Miguel Ángel de la Vega Torres		Vinc	ulación		

II.III Movilidad del personal

Personal en movilidad o estancias relacionadas con las actividades – 2013									
Estancia /	Ene	ro– Julic	2013	Monto	Agos	to 2013 ·	– Enero 2014	Monto financiero	Fuente de
movilidad	Н	M Total financiero H M Total			Financiamien to				
Nacional									
Extranjero									
Total									

Nota: No aplica para el personal de la DGICE















Capítulo III. Convenios y redes de colaboración

	Instituciones u organismos con convenios de colaboración						
Formales	Nombre	Principales actividades					
Local	Agenda desde lo Local, Gobierno del Estado y Universidad de Colima	Apoyar el desarrollo integral de los municipios del país, a través de actividades de planeación y operación.					
Regional							
Nacional	Congregación Mariana Trinitaria - Universidad de Colima	Establecer un programa de ahorro para estudiantes y apoyar el desarrollo comunitario de la población rural y urbana donde la DGICE tenga programas.					
Internacional							
Total	2						
	Instituciones u organismos	sin convenios de colaboración					
Sin Convenio	Nombre	Principales actividades					
Local	Municipio de Villa de Álvarez	Apoyo para el programa "Entrepreneur Challenge" y programa "Pequeños emprendedores"					
Regional							
Nacional							
Internacional							
Total	1						















Capítulo IV. Gestión académica

IV.I Actividades colegiadas

	Vin	culación con dependencias u	niversitaria	as 2013
No.	Nombre del proyecto o actividad	Nombre de la dependencia	No. de reuniones	Principal impacto de la actividad realizada
1	Agenda desde lo Local	Facultado de Trabajo Social	4	
2	Agenda desde lo Local	Facultad de Economía	4	Verificación y análisis de resultado de Agenda desde lo
3	Agenda desde lo Local	Facultad de Contabilidad y Administración Colima	4	Local en el municipio de Villa de Álvarez, Armería y Cuauhtémoc.
4	Agenda desde lo Local	Facultad de Mercadotecnia	4	
5	Entrepreneur Challenge 2013	Facultad de Arquitectura y Diseño Grafico	2	Fomento a la cultura emprendedora en estudiantes
6	Entrepreneur Challenge 2013	Facultad de Economía	2	de las diferentes facultades de la
7	Entrepreneur Challenge 2013	Facultad de Mercadotecnia	2	Universidad de Colima.
8	Entrepreneur Challenge 2013	Facultad de Telemática	2	Incubación, promoción del evento y desarrollo de habilidades emprendedoras en los estudiantes.
9	Entrepreneur Challenge 2013	Facultad de Ingeniería Mecánica y Eléctrica	2	
10	Programa "Pequeños emprendedores"	Facultad de Economía		Fomentar la cultura emprendedora a alumnos de
11	Programa "Pequeños emprendedores"	Facultad de Mercadotecnia		5º y 6º de primaria para percibir e implementar la elaboración de
12	Programa "Pequeños emprendedores"	Facultad de Contabilidad y Administración Colima		planes de negocios

	Vinculación con dependencias externas 2013							
No.	Nombre del proyecto o actividad	Nombre de la dependencia	No. de reuniones	Principal impacto de la actividad realizada				
1	Agenda desde lo Local	INAFED	3	Administración estatal				
2	Agenda desde lo Local	Ayuntamiento de Villa de Álvarez	4	Mejora continua de los 4 cuadrantes del programa de Agenda desde lo Local.				
3	Agenda desde lo Local	Ayuntamiento de Cuauhtémoc	8	Capacitación y mejora en procesos administrativos. Asesoría en los cuatro cuadrantes.				
4	Entrepreneur Challenge	Ayuntamiento de Villa de	3	Desarrollo de negocios				



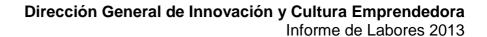














	2013	Álvarez		tradicionales, innovación
5	Entrepreneur Challenge 2013	AIETIC	3	tecnológica, proyectos sociales y culturales con estudiantes de
6	Entrepreneur Challenge 2013	COPARMEX	2	distintos perfiles. Fomento a la Cultura
7	Entrepreneur Challenge 2013	CANACINTRA	3	Emprendedora.
8	Entrepreneur Challenge 2013	CANACO	2	
9	Pequeños Emprendedores	SEP, oficina de coordinación de los centros de desarrollo educativos.	2	
10	Pequeños Emprendedores	CEDE 4	1	Desarrollo de Capacidades
11	Pequeños Emprendedores	CEDE 5	1	emprendedoras en los estudiantes de la universidad de
12	Pequeños Emprendedores	CEDE 6	1	colima a través de la implementación de un taller
13	Pequeños Emprendedores	Escuela Primaria Emiliano Zapata TM	1	para elaboración de negocios con niños de 5to y 6to de
14	Pequeños Emprendedores	Escuela Primaria Rafael Macedo TV	1	escuelas primarias de Villa de Álvarez y Colima.
15	Pequeños Emprendedores	Escuela Primaria Real de Minas TM	1	
16	Pequeños Emprendedores	Escuela Primaria Ricardo Flores Magón	1	
17	Pequeños Emprendedores	CECyTCol	2	

IV.III Mejora de la capacidad física instalada y equipamiento

Esta dirección cuenta con el mínimo de equipamiento para el desarrollo de sus funciones.

No.	Área de mejora	Monto invertido en infraestructura	Monto invertido en equipamiento	Fuente de financiamiento
1				
2				
	Total			

	2013
Concepto	Número
Número de computadoras de escritorio	2
Número de computadores portátiles	3
Número de servidores	0
Impresoras	2
Total de equipos de cómputo	7















IV.IV Gestión de recursos por fuentes alternas de financiamiento:

Capítulo V. Proyectos específicos asociados a las dependencias

Avances del PEF 2013: Nombre del proyecto:			
	Metas del Proyecto	% de avance	Explicación de las diferencias Programado vs. realizado

No aplica.

Informe del PIFI 2012			
Nombre del proyecto:			
Metas Compromiso		% de avance	Explicación de las diferencias Programado vs. Resultados alcanzados

No aplica.

Capítulo VI. Reconocimientos, premios y distinciones

No.	Nombre	Institución otorgante	Nombre del reconocimiento	Mérito
1				
2				
3				













Capítulo VII. Informe financiero

Informe financiero. 2013	
Ingresos	Ingresos*
Presupuesto ordinario (anualizado)	0.0
Presupuesto extraordinario (clasificado por su origen)	0.0
Aportaciones de Rectoría	0.0
Presupuesto por proyectos específicos.	0.0
Ingresos por proyectos del Programa Integral de Fortalecimiento Institucional (PIFI)	0.0
 Ingresos por proyectos del Presupuesto de Egresos de la Federación (PEF) 	0.0
Fondo Ramón Álvarez Buylla de Aldana (FRABA)	0.0
■ Ingresos PROADU	0.0
■ Ingresos por convenios	0.0
Otros ingresos clasificados por su origen	
 Ingresos por cuotas de recuperación 	0.0
 Ingresos por prestación de servicios 	0.0
 Intereses por cuentas bancarias 	0.0
Donativos	0.0
 Otros 	0.0
Subtotal: ingresos hasta 30 de septiembre de 2013	0.0
Egresos	Monto
Materiales y suministros	0.0
Servicios generales	0.0
■ Becas	0.0
Bienes muebles e inmuebles	0.0
Otros	0.0
Total de egresos hasta 30 de septiembre de 2013	0.0
Saldo al 30 de septiembre de 2013	0.0

^{*} Monto (en pesos)















Capítulo VIII. Avances del Programa Operativo Anual 2013

Nota: La DGICE este año, no cuenta con un Programa Operativo Anual

Conclusiones

Durante el periodo ejercido en esta nueva dependencia se ha establecido convenios y trabajos colaborativos a través de instancias federales y estatales para el emprendimiento de los jóvenes y personal de la DGICE.

Por lo tanto se menciona que en el transcurso de la gestión se ha venido teniendo problemas por lo financiero, pero esto no nos ha impedido atender problemas con la sociedad en general, por tal motivo se pretende el siguiente año fortalecer nuevas estrategias para cultivar la cultura emprendedora en los alumnos universitario de nivel medio y superior.

El impacto que generó la dirección fue establecer alianzas con diferentes sectores de la economía estatal, así como ayuntamientos y asociaciones para el fomento al Emprendedurismo.

La innovación y el emprendimiento forman parte esencial de la formación integral del estudiante, como universidad tenemos como objetivo la formación de profesionales útiles a la sociedad y que mejoren el nivel del vida del estado, es por ello que la concentración de los esfuerzos por promover el desarrollo de emprendimientos y la innovación son una iniciativa que potenciará el desarrollo económico del estado, impactará en indicadores de generación de empleos formales, competitividad en las empresas y los sectores, reactivación económica y nivel de vida, así como el mayor acceso a servicios pertinentes para la sociedad.

Para lograr lo anterior es necesario sumar esfuerzos, unificar criterios y remar hacia un objetivo común, es importante actualizar y mejorar los planes de estudio, de manera que estos sean pertinentes a las necesidades sociales, para formar jóvenes que puedan influir en el desarrollo social y se conviertan en agentes de cambio, a través de la innovación y su puesta en práctica para que esta impacte en el desarrollo social y detone oportunidades de empleo, negocios e inversión.

La Universidad es pieza angular en el desarrollo de nuestro estado, en nuestras aulas se forman los futuros talentos, no podemos permanecer ajenos a las tendencias globales que le dan rumbo a los países y su desarrollo, y no podemos dejar de lado la formación emprendedora en nuestros estudiantes, la DGICE atinadamente creada forma parte de la misión de formar profesionistas integrales que atiendan a las demandas sociales y que contribuyan al mejoramiento sostenido del estado, debemos formar profesionistas que tengan en el estado de Colima una oportunidad real de desarrollo, para ello deberán involucrar a más personas, empresas e instituciones sin duda la Universidad de Colima estará en ese proceso y se mantendrá como motor en el fomento y desarrollo de la innovación y emprendedores, así como un impulsor del talento colimense brindando los escenarios y plataformas ideales ya sea en sus instalaciones o a través de la gestión con los organismos que correspondan.



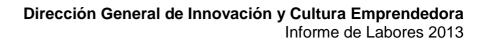














Diez principales acciones realizadas				
Acciones	Impacto			
Fomento de la Cultura Emprendedora	Estudiantes de las Facultades de Economía, MKT, FAYD, FCAT, Telemática, FIME.			
Realización de proyectos de negocios a través del programa Entrepreneur Challenge.	135 Estudiantes de diferentes facultades y 30 proyectos de categoría de Innovación y Desarrollo Tecnológico, Negocios Tradicionales y Proyectos Sociales.			
Desarrollo de habilidades y creación de negocios a alumnos de diferentes facultades de la Universidad de Colima.	Cumplir con la responsabilidad social de proporcionar servicios de extensión a las escuelas primarias públicas de su entorno, mediante la difusión de la cultura emprendedora.			
Promoción del evento y la cultura emprendedora en la universidad de colima.	Estudiantes de las Facultades de Economía, MKT, FAYD, FCAT, Telemática, FIME. Cámaras empresariales y asociaciones civiles.			
Desarrollo de habilidades emprendedoras en los estudiantes	Equipo de asesores integrado por asesores de la incubadora de empresas, personal de la DGICE, Personal del Secretaría de Economía, Personal de SEFIDEC, Empresarios de CMIC, COPARMEX, CANACO, CANACINTRA y AIETIC en la capacitación y asesoría para 135 Estudiantes universitarios			
Desarrollo de Capacidades emprendedoras en los estudiantes de la universidad de colima a través de la implementación de un taller para elaboración de negocios con niños de 5to y 6to de escuelas primarias de Villa de Álvarez y Colima	Fomento a la cultura emprendedora a los universitarios y sembrar la semilla en niños de nivel básico. 220 Niños de Escuelas Primarias atendidos y capacitados en el desarrollo de habilidades emprendedoras, creativas, ventas y desarrollo de negocio 20 Estudiantes Universitarios capacitados en el desarrollo de negocios			
Firma de convenio con la Congregación Mariana Trinitaria	Estudiantes de nivel medio superior y superior de la Universidad de Colima.			
Verificación al municipio de Villa de Álvarez, Agenda desde lo Local	Administraciones municipales más eficientes y comprometidas con la transparencia. Impulsar el desarrollo integral de los municipios del Estado de Colima.			
Verificación al municipio de Armería, Agenda desde lo Local	Colaboración con estudiantes de la Universidad de Colima el conocimiento de la administración municipal.			
Verificación al municipio de Cuauhtémoc, Agenda desde lo Local	Colaboración con estudiantes de la Universidad de Colima el conocimiento de la administración municipal. Asesoría y capacitación en mejora de la administración municipal.			

Principales áreas de atención (debilidades)		
Retos/Área de atención	Estrategia para su atención en 2014	
Presupuesto para la dirección.	Búsqueda de fuentes y programas federales. De	
	hecho se propuso un programa de Difusión de Cultura	
	Emprendedora, en cooperación con 8 municipios del	















Dirección General de Innovación y Cultura Emprendedora Informe de Labores 2013

	estado al INADEM. A finales de octubre de 2013 el INADEM emite el dictamen, sea positivo o negativo. En 2014 se buscarán recursos en el INADEM nuevamente.
Vincular a la sociedad universitaria con la cultura emprendedora.	Realizar más programas estratégicos que fomenten la cultura emprendedora
Involucrar a la comunidad universitaria y a la sociedad en la búsqueda permanente de propuestas para estudiar, analizar y atender las problemáticas que afectan su desarrollo en áreas como la diversidad cultural, democracia, biodiversidad, reducción de la pobreza, equidad, promoción de la salud, paz y seguridad, aprovechamiento y explotación de los recursos naturales y la urbanización sostenible.	Establecer mediante el programa Agenda desde Lo Local la vinculación con los diferentes municipios del Estado de Colima.
Coordinación entre las Direcciones Generales	Solicitar a la CGE mayor difusión de información para y entre las DG, e integración de actividades, bajo un programa estratégico.











