

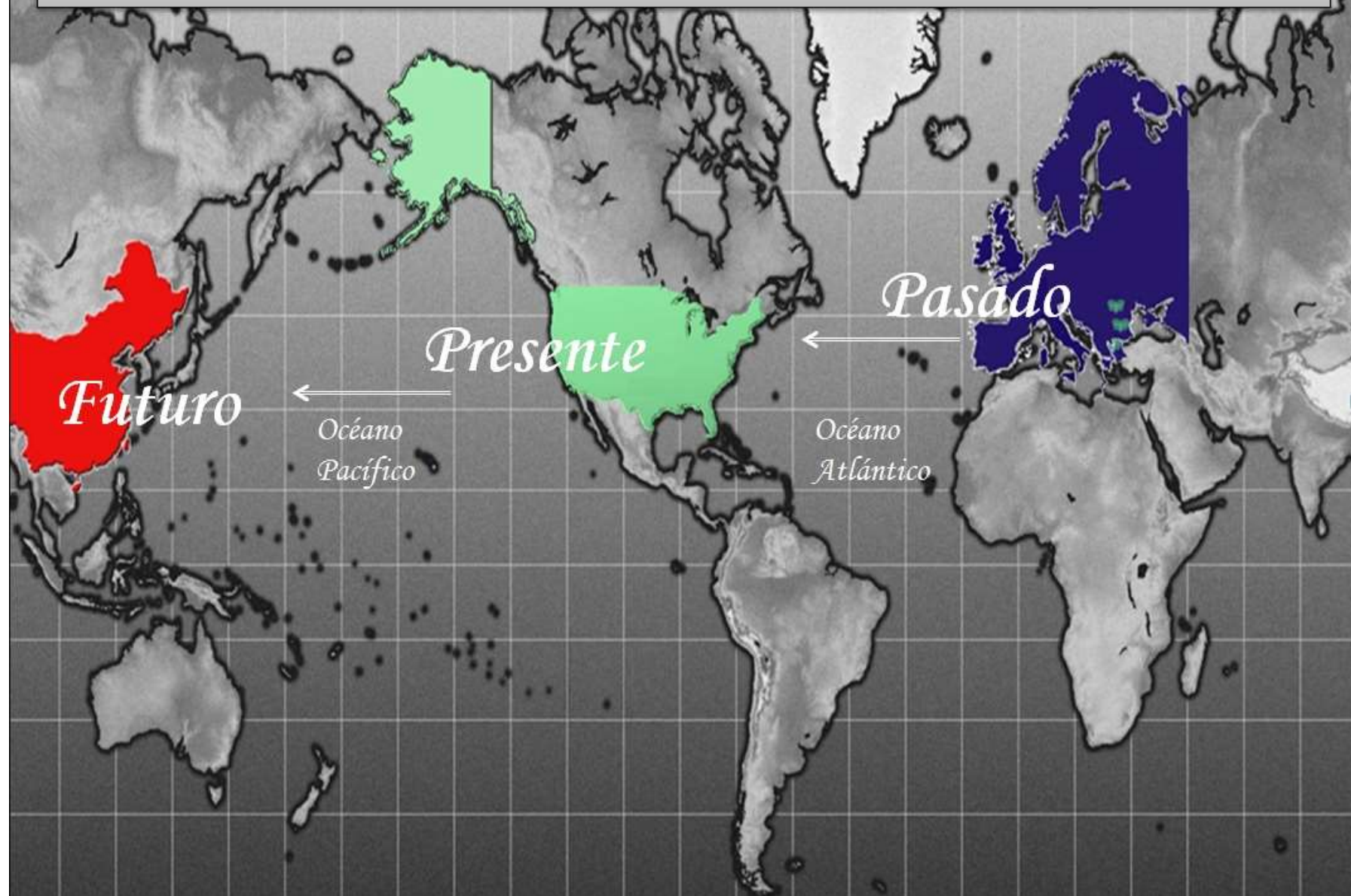
A stylized world map with the continents of North and South America highlighted in a vibrant green color. The rest of the world's landmasses are shown in a light gray tone. The map is centered on the Atlantic Ocean, with the Americas occupying the central and right portions of the frame.

SEMINARIO DE INVESTIGACIÓN CURSO TALLER ASIA PACÍFICO

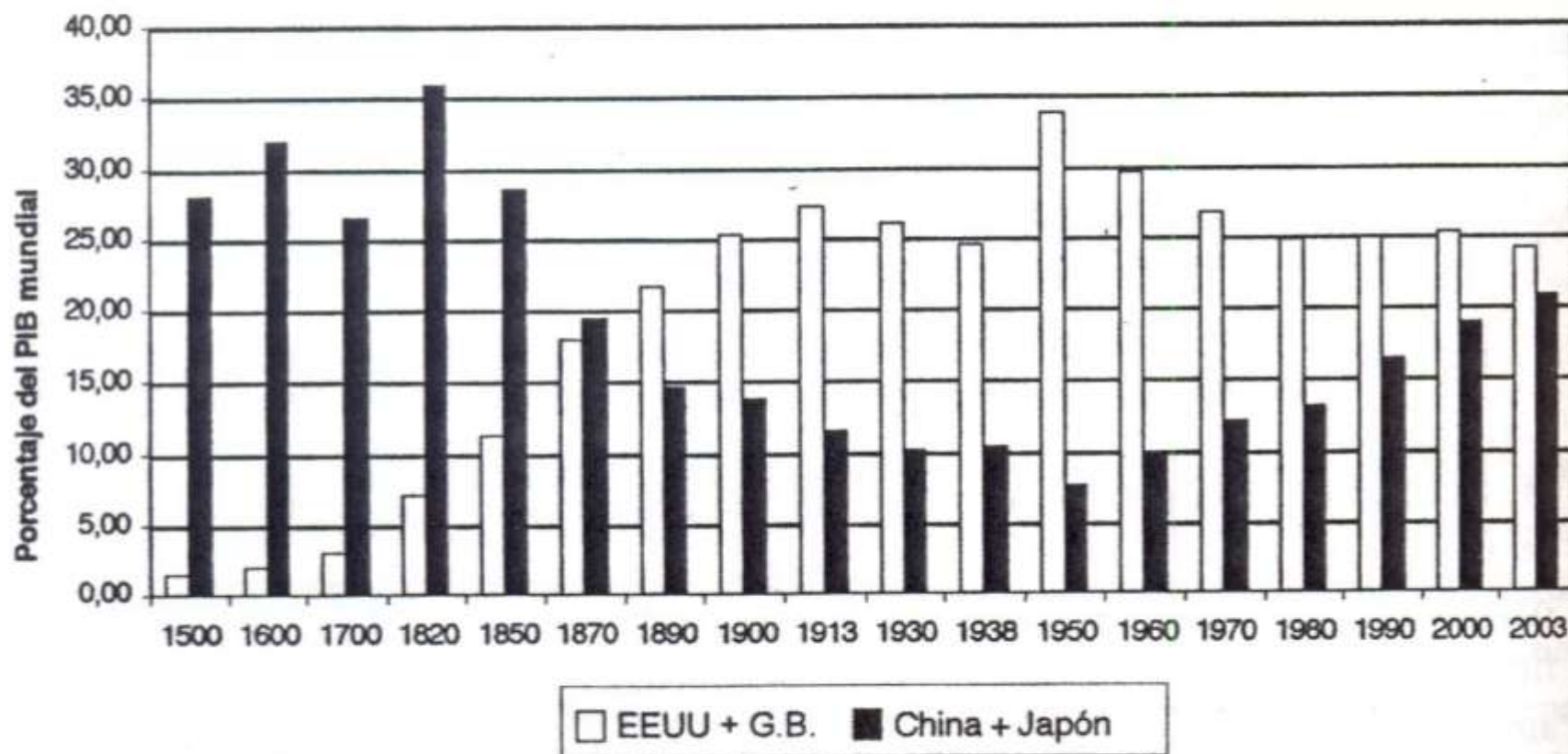
**“CHINA Y SU RELACIÓN CON LA REGIÓN DE
ASIA PACÍFICO”**

Dr. Aníbal Carlos Zottele Allende
Universidad Veracruzana

Desplazamiento del eje del poder económico mundial



PIB combinado como porcentaje del PIB mundial: EEUU + G.B. vs. China + Japón

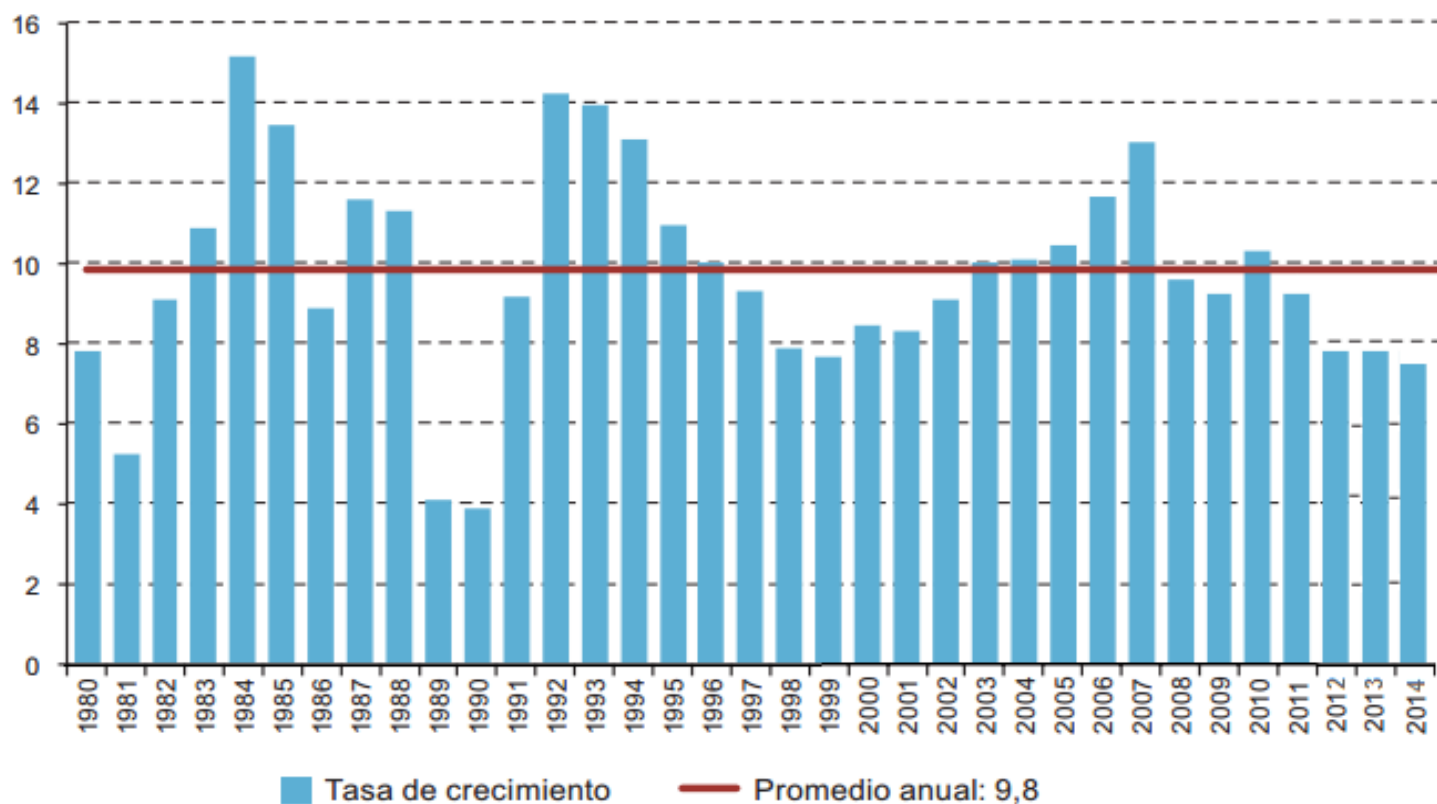


* PIB en millones de dólares internacionales de Geary-Khamis de 1990.

Basado en Angus Maddison, *Contours of the World Economy. the Pace and Pattern of Change, 1-2030 AD*, Cambridge, Cambridge University Press, 2007.

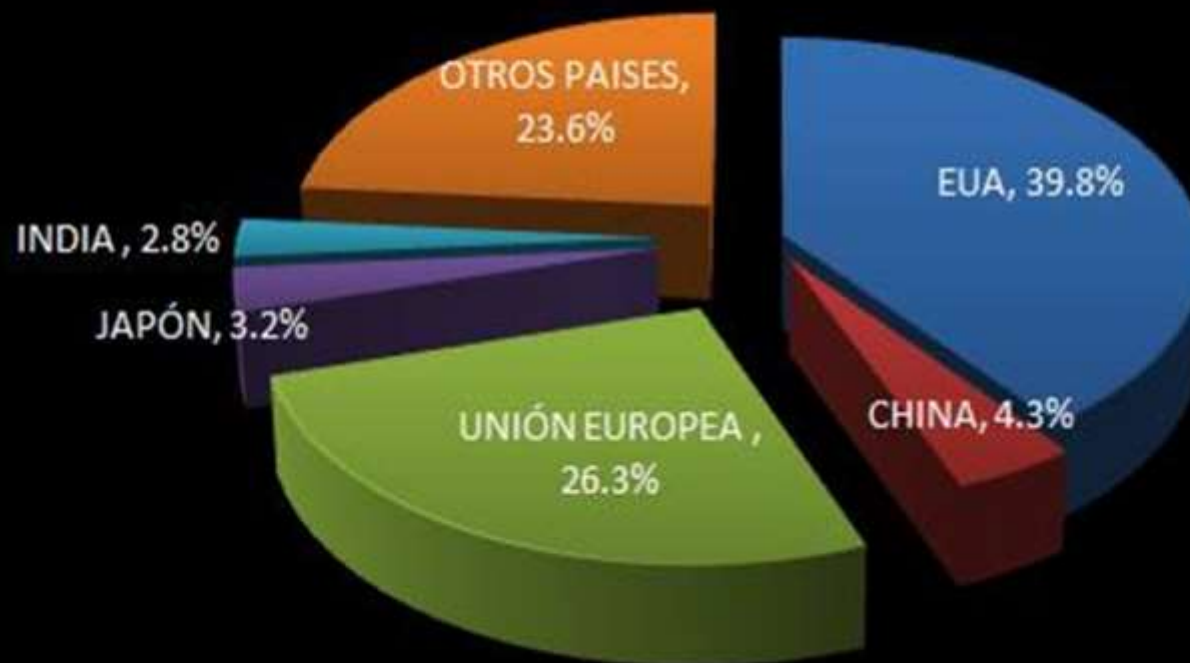
China: tasa de crecimiento anual del PIB, 1979-2014

(En porcentajes)



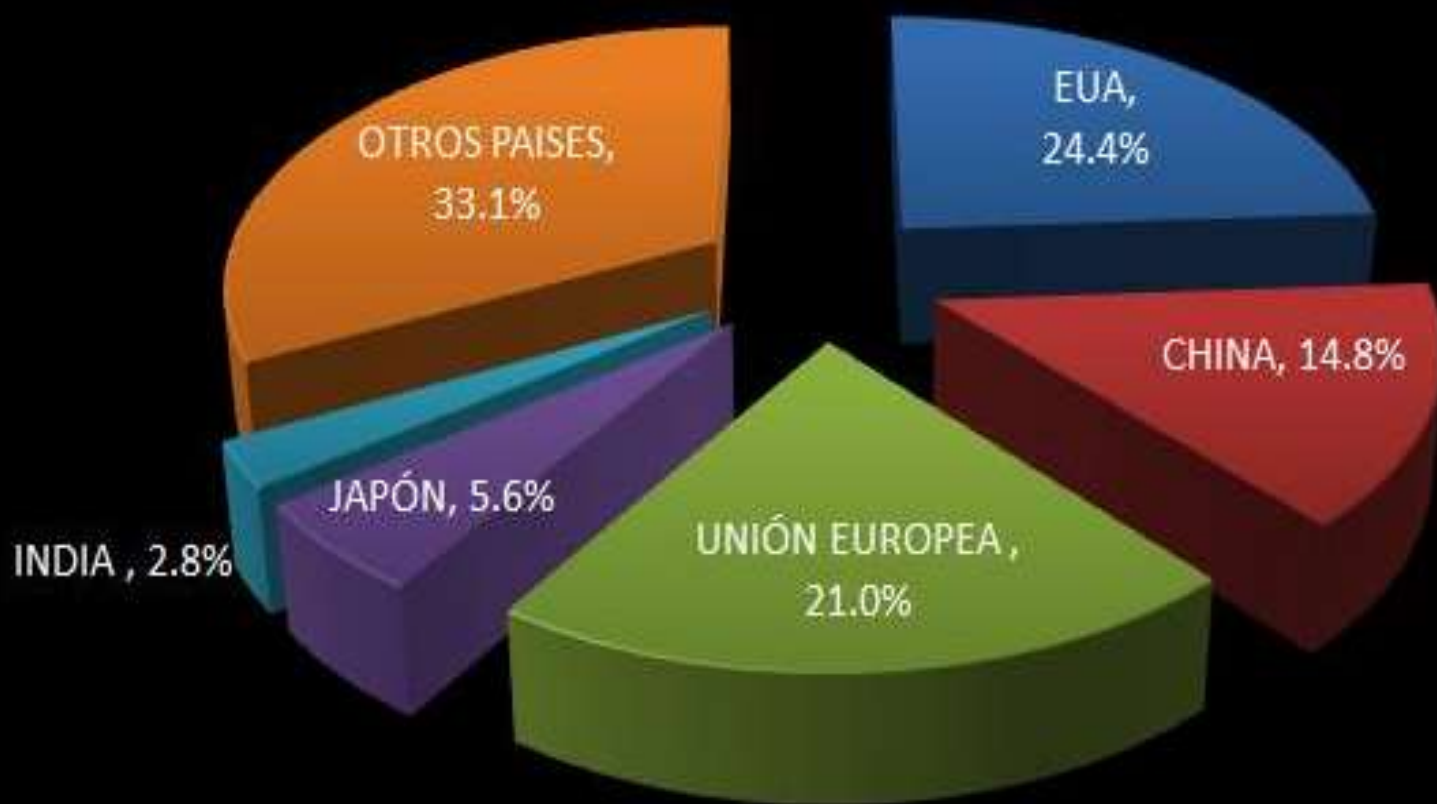
Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de Fondo Monetario Internacional, base de datos Perspectivas de la Economía Mundial, abril de 2015.

PIB NÓMINAL DEL AÑO 1960



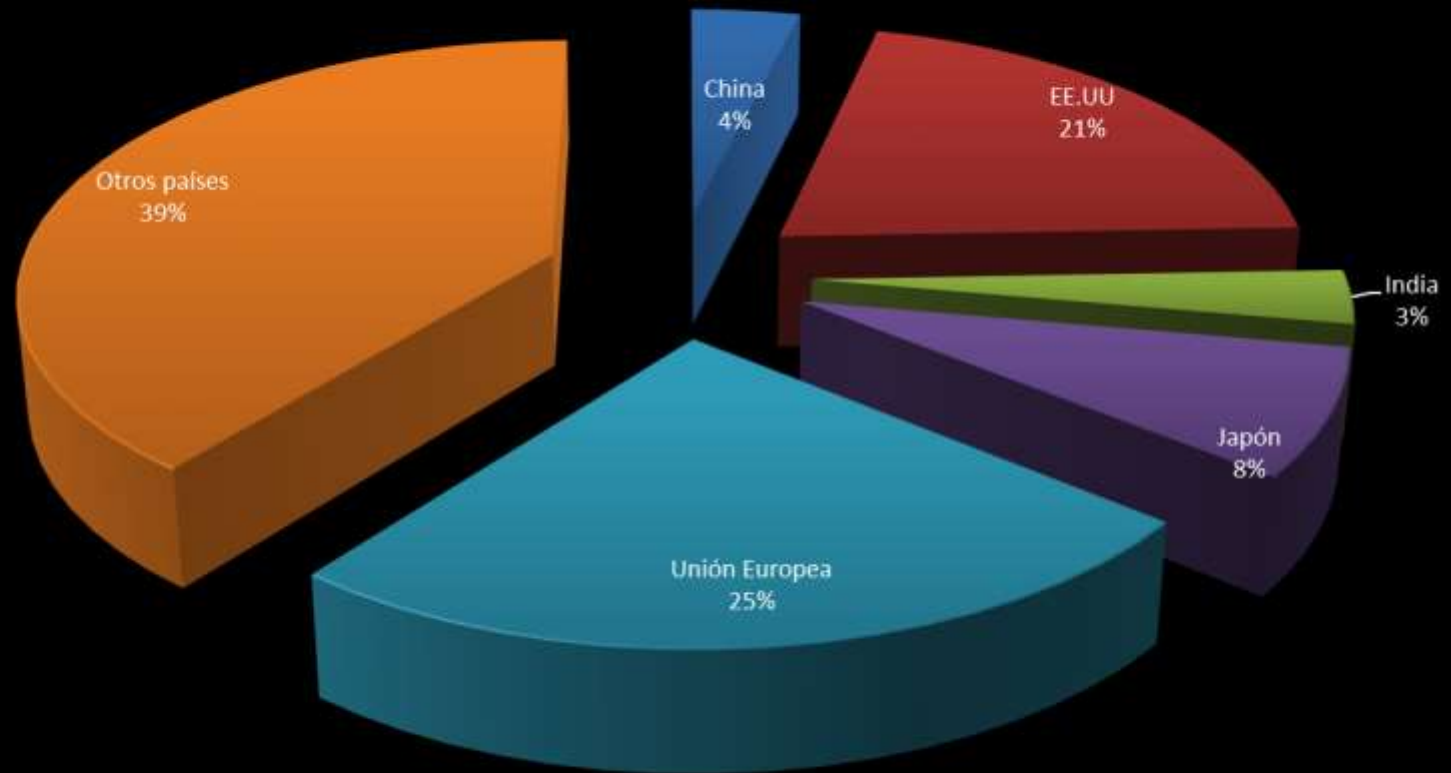
Fuente: Banco Mundial 2016.

PIB NÓMINAL DEL AÑO 2015



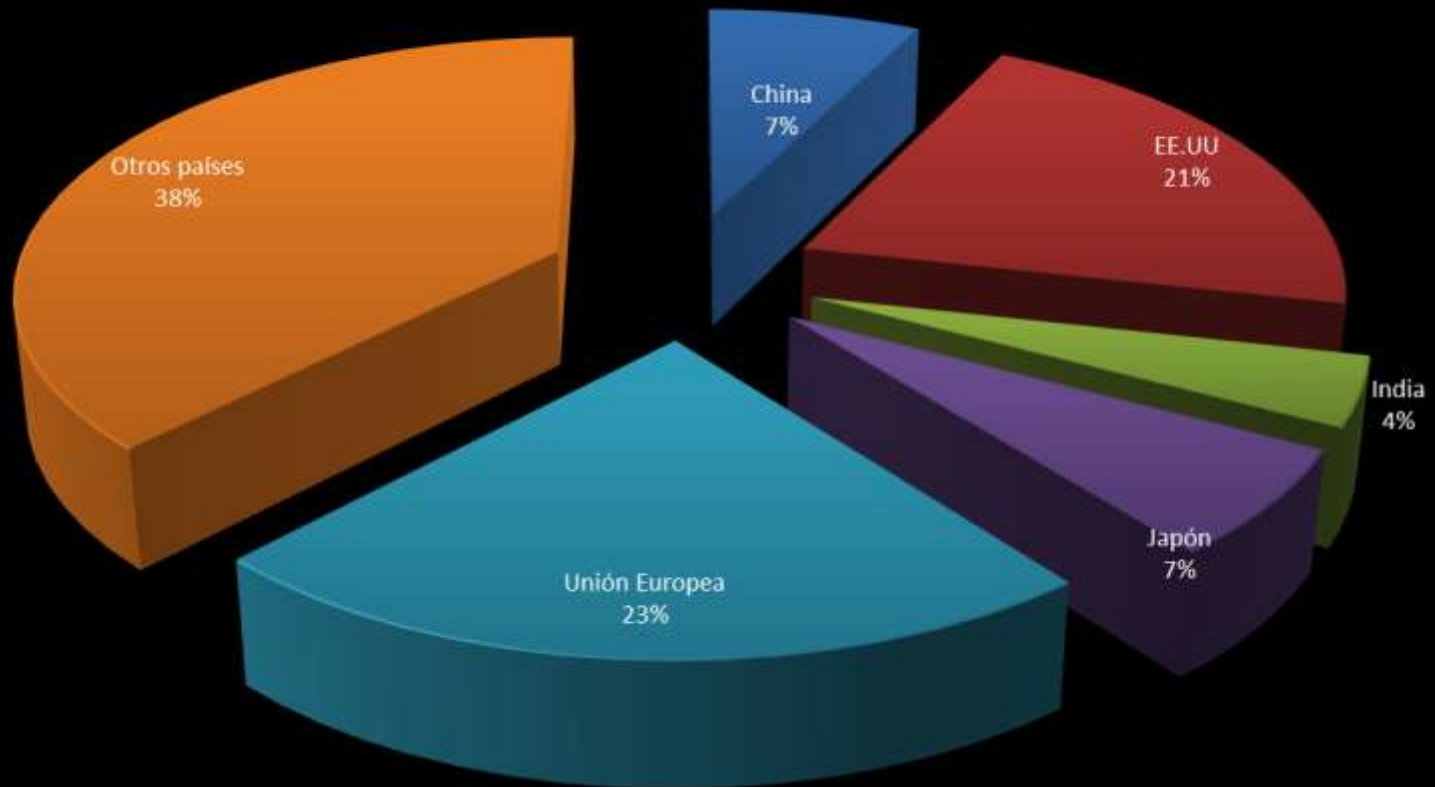
Fuente: Banco Mundial 2016.

PIB PPA % (1990)



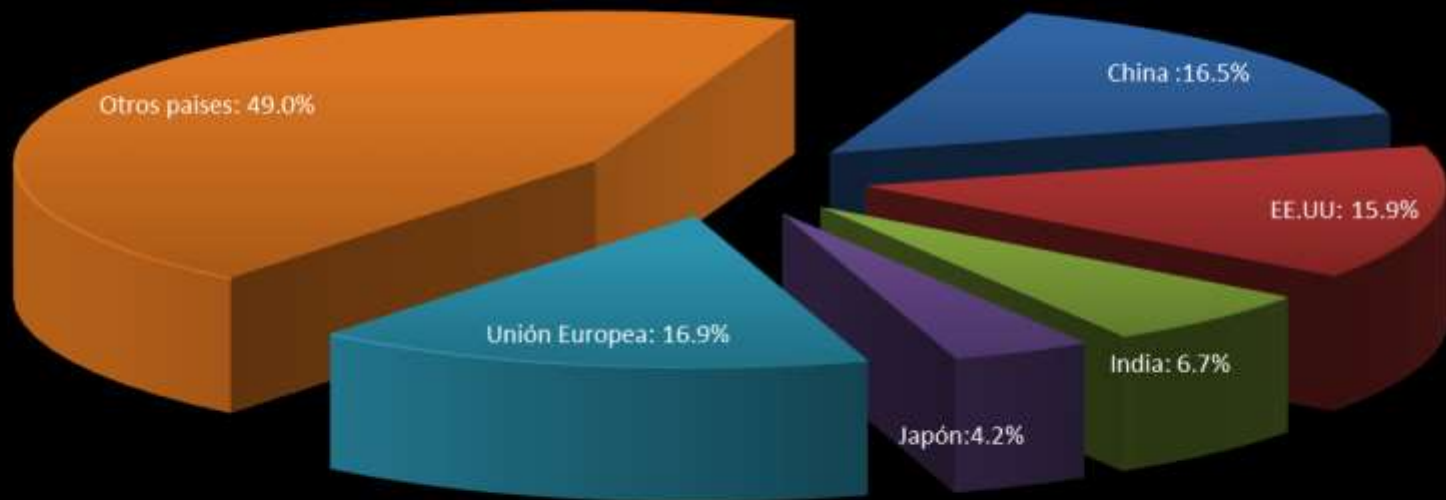
Fuente: Banco Mundial 2016.

PIB PPA % (2000)



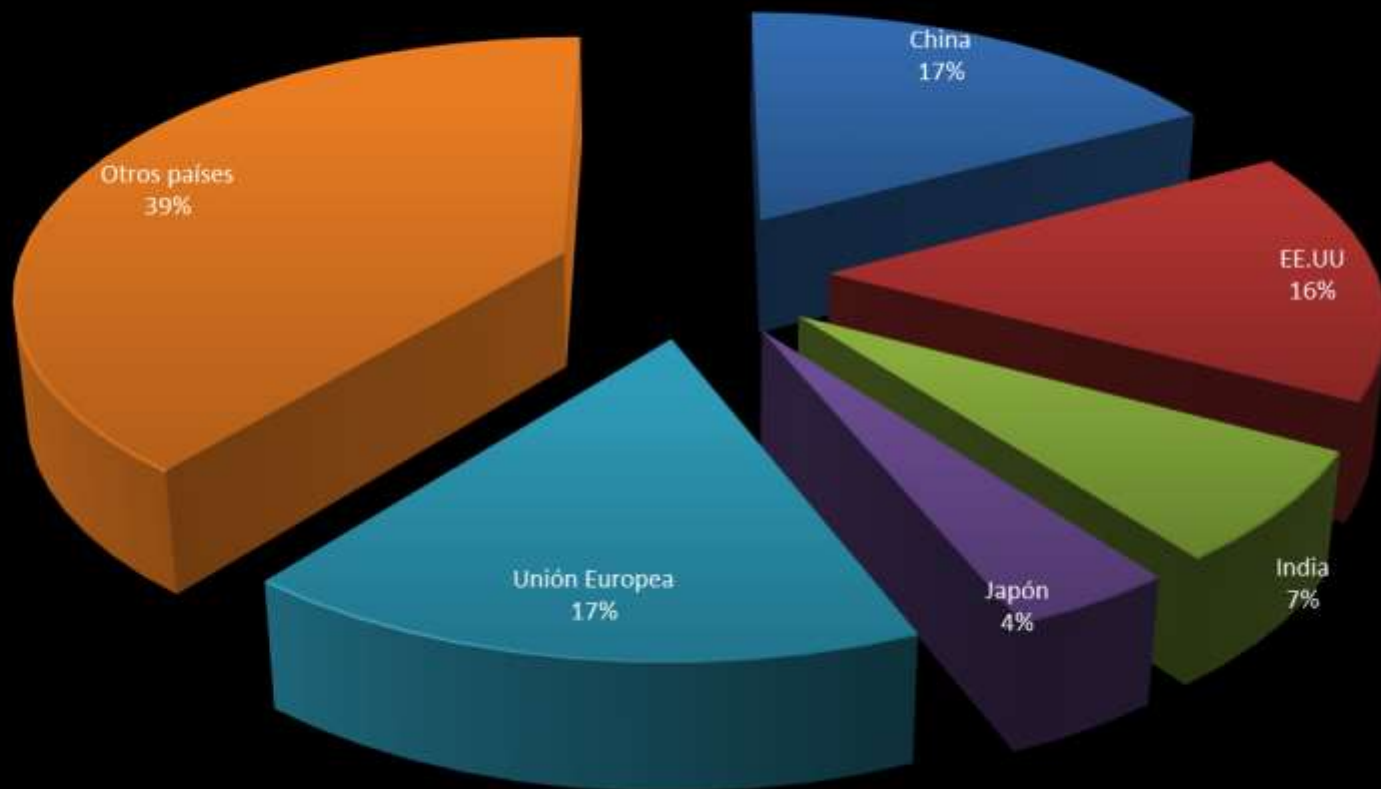
Fuente: Banco Mundial 2016.

PIB PPA % (2014)



Fuente: Banco Mundial 2016.

PIB PPA % (2015)



Fuente: Banco Mundial 2016.

Las transformaciones de China: dinámica del progreso

REFORMAS 1978

Principales modernizaciones



Reforma Agraria



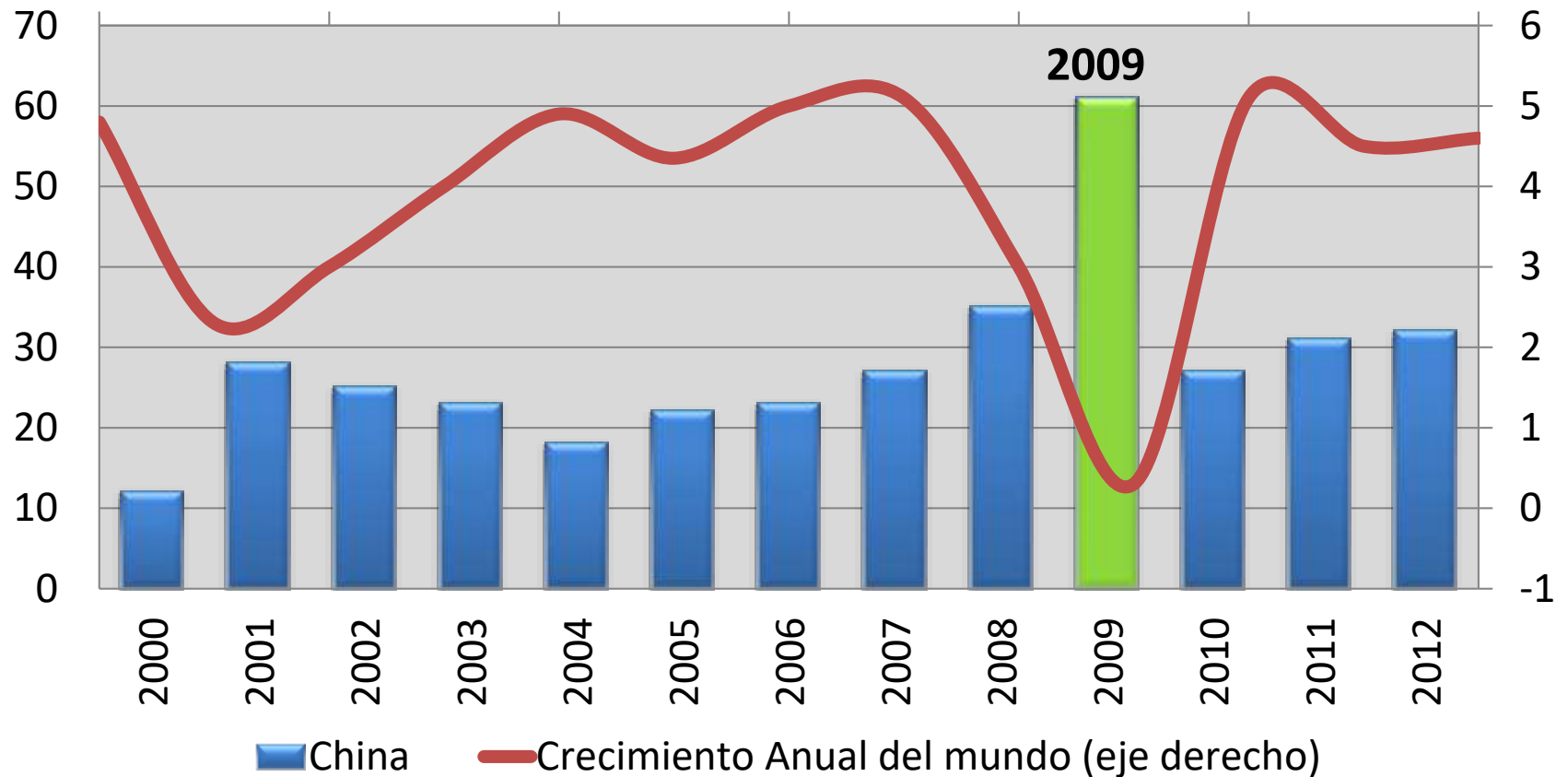
Descentralización
industrial



Desarrollo científico y
tecnológico autónomo



Contribución de China al PIB mundial



Costos asociados (1)

- Para enfrentar la crisis mundial China desarrolló políticas anticíclicas, las políticas fiscales y monetarias compensaron la caída de un 35% de las exportaciones impulsando un gasto equivalente a 4% del PIB.
- Ese esfuerzo provocó costos como:
- a) burbuja inmobiliaria y altos niveles de deuda de los gobiernos locales.

Costos asociados (2)

- b) La deuda de gobierno, sumada a la de las familias y empresas pasó de una relación aproximada de 1 a 1 del PIB (2008) a representar el 250% de este en el 2014.
- Como consecuencia a decrecido drásticamente la construcción de viviendas.
- c) Una escalada en el deterioro del ambiente.

Desafíos: Contaminación

- *La contaminación urbana y rural del aire y el agua es un problema grave.*
- *Un tema de creciente importancia y difícil solución en el corto plazo.*





王阳明先生墓

Henry Kissinger “La ocasión para un nuevo orden mundial”, reconoce a China como una gran potencia, por lo que sugiere que las relaciones de China y EE. UU., deben elevarse a un nuevo nivel, basado en el concepto de destino común, puesto que considerar a China como un enemigo arruinaría la posibilidad de un nuevo orden global, lo que llevaría a dividir el mundo en bloques regionales enfrentados”.

Para equilibrar las relaciones económicas, se le pide a China la eliminación de los subsidios a las empresas públicas, la remoción de las barreras no arancelarias, la supresión de la exigencia a las empresas extranjeras de formar “empresas conjuntas” con empresas chinas, una mayor apertura de su mercado a las firmas extranjeras o al estímulo del consumo, y así contrarrestar la percepción de que la relación económica con esta nación es perjudicial para los países occidentales.



Relación China-EEUU

La relación más trascendente de China es la de EUA, razón por la cual en ocasiones se ha dicho que el G-20 se debe considerar el G-2 por que debe haber un consenso entre China y EUA.

La relación bilateral entre China y EE.UU. se ha convertido en la principal del mundo, poseen aspectos que los diferencian de los demás actores de nivel internacional, como su capacidad económica y el poder tecnológico y militar.

En el artículo publicado por Zbigniew Brzezinski, consejero del presidente Obama, titulado “El grupo de dos que podría cambiar el mundo”, pide la constitución de un G2 informal entre China y EE.UU., son los dos países clave para forjar el mundo del futuro.

Antecedentes

Relación China-EEUU (1)

A partir de la Independencia de EEUU inicia el comercio entre ambos países. En 1784, el barco neoyorkino, *Emperatriz de China*, une ambos países transitando con objetos de mutuo interés.

Luego del fin de a la Primera Guerra del Opio (1839-1842), ambas naciones firman el Tratado de Wanghia. Pekín permite a EE UU el derecho a comerciar en China y a establecer labores misioneras.



Relación China-EEUU (2)

- Con el triunfo de Mao Zedong en 1949 y la fundación de la República Popular China, EEUU se aleja de los vencedores y apoyará a los nacionalistas chinos, que luego de la derrota sientan sus bases en la isla de Taiwán. EEUU además de no reconocer el gobierno de Mao, envía una flota como sustento militar de los nacionalistas. EE UU y China rompen relaciones diplomáticas



- Veinte años después, en 1971, el asesor de seguridad nacional, Henry Kissinger, viaja al “país del centro”, con la secreta misión de preparar la visita oficial del presidente Nixon a Pekín, que se decide llevar a cabo en 1972.
- En ese año, Richard Nixon visita China. Ambos países firman el Comunicado de Shanghai por el que EE UU reconoce que hay una sola China y que su capital es Beijing.

Fuente: Augusto Soto. Relaciones entre China y EEUU. Antecedentes de las relación estratégica del Siglo XXI.

Relación China-EEUU (3)

Un párrafo clave del Comunicado de Shanghai, dice:

“Los EE UU declaran: Que los EE UU reconocen que todos los chinos a ambos lados del estrecho de Taiwán sostienen que no hay sino una sola China y que Taiwán es parte de China. El Gobierno de los EE UU no cuestiona esta posición. Reafirma su interés en que los mismos chinos encuentren una solución pacífica a la cuestión de Taiwán. Con esta perspectiva en mente, afirman que el objetivo último es la retirada de todas las fuerzas e instalaciones militares norteamericanas de Taiwán. Mientras tanto, reducirán progresivamente sus fuerzas e instalaciones militares de acuerdo a la disminución de la tensión en el área. Ambas partes acuerdan que es deseable ampliar el entendimiento entre ambos pueblos. Con este objetivo han discutido áreas específicas en campos como ciencia, tecnología, cultura, deporte y periodismo, en los cuales los intercambios y contactos people-to-people podrían ser mutuamente beneficiosos. Cada parte se compromete a facilitar el ulterior desarrollo de tales contactos e intercambios. Comunicado de Shanghai, Shanghai, 28 de febrero de 1972.

Fuente: Augusto Soto. Relaciones entre China y EEUU. Antecedentes de las relación estratégica del Siglo XXI.

Relación China-EEUU (4)

1979: China y EE UU establecen relaciones diplomáticas. Washington declara que mantendrá relaciones no oficiales con Taiwán. Ese mes, el viceprimer ministro chino, Deng Xiaoping, visita Estados Unidos. El Congreso norteamericano aprueba el Acta de Relaciones de Taiwán, reafirmando su compromiso con la isla y comprometiéndose a seguir proveyéndola de armamento. China hace saber su malestar por la medida.

- 1982: China se opone a la decisión norteamericana de vender aviones militares a Taiwán. En agosto, en un tercer comunicado, EE UU promete no incrementar y reducir gradualmente su venta de armas a Taiwán.
- 1984: El primer ministro chino, Zhao Ziyang, visita Estados Unidos. El presidente norteamericano, Ronald Reagan, visita China. Se reúne con el líder Deng Xiaoping, quien dice que Taiwán sigue siendo un problema crucial en la relación bilateral.

Fuente: Augusto Soto. Relaciones entre China y EEUU. Antecedentes de las relación estratégica del Siglo XXI.



Relación China-EEUU (5)

- 1989: Luego de la represión del gobierno chino en la emblemática plaza de Tiananmen, en Beijing, y en decenas de ciudades. En la capital la operación se se estiman entre 800 y 3.000 muertos EE UU y la UE. imponen sanciones a China.

Fuente: Augusto Soto. Relaciones entre China y EEUU. Antecedentes de las relación estratégica del Siglo XXI.

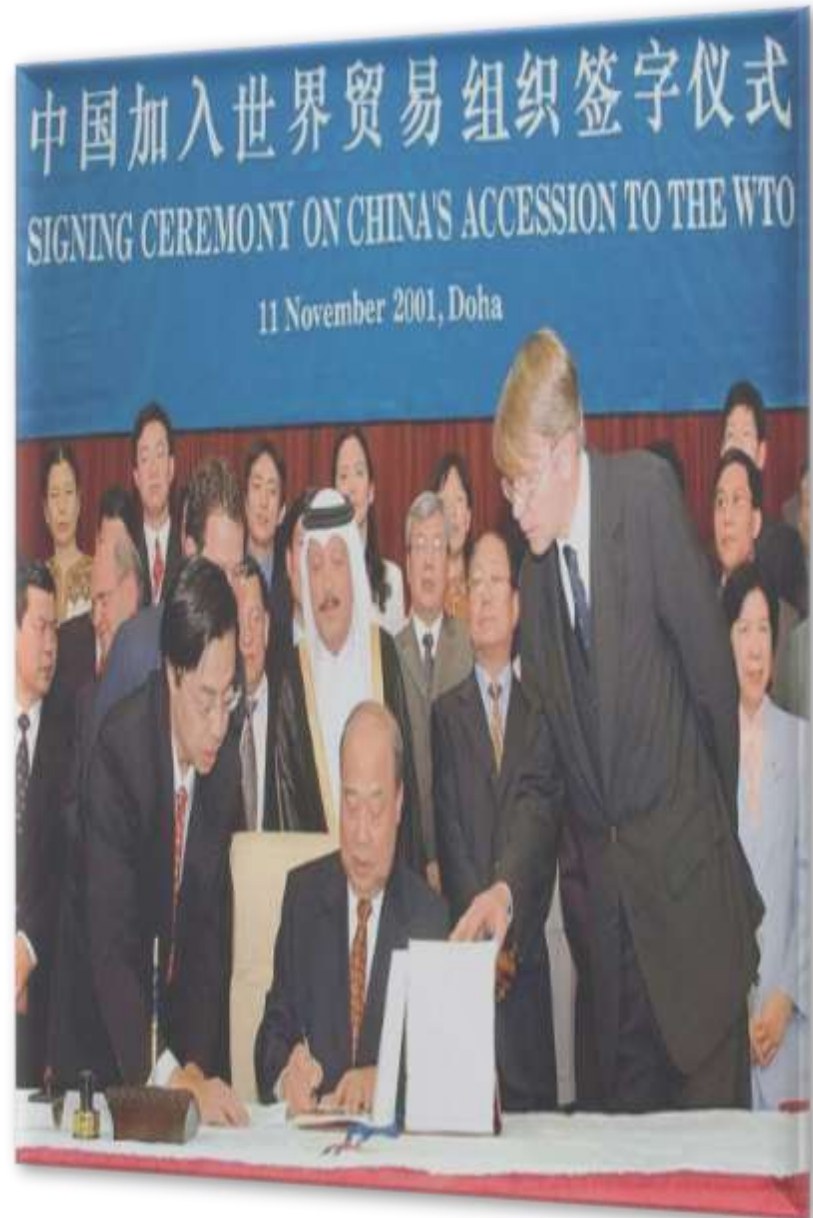
Relación China-EEUU (6)

1996: China lleva a cabo pruebas de lanzamiento de misiles frente a las costas de Taiwán. Los ejercicios están destinados a intimidar a los posibles votantes de Lee Teng-hui, quien se presenta como candidato en las primeras elecciones presidenciales en la historia de la isla. Pekín teme sus posibles tendencias independentistas. Lee gana por amplia mayoría y no lleva a cabo la política que teme Pekín.

1997: El presidente Jiang Zemin se convierte en el primer presidente chino en visitar EE UU en 12 años.

1999: Aviones norteamericanos de la Alianza Atlántica bombardean la embajada china en Belgrado. Washington explica que es un incidente fortuito y se excusa. La embajada norteamericana en Beijing es apedreada por miles de manifestantes. China suspende las conversaciones que mantiene con Washington relativas a las negociaciones para la entrada de China en la Organización Mundial de Comercio.

2001 con apoyo norteamericano China ingresa en la Organización Mundial de Comercio.



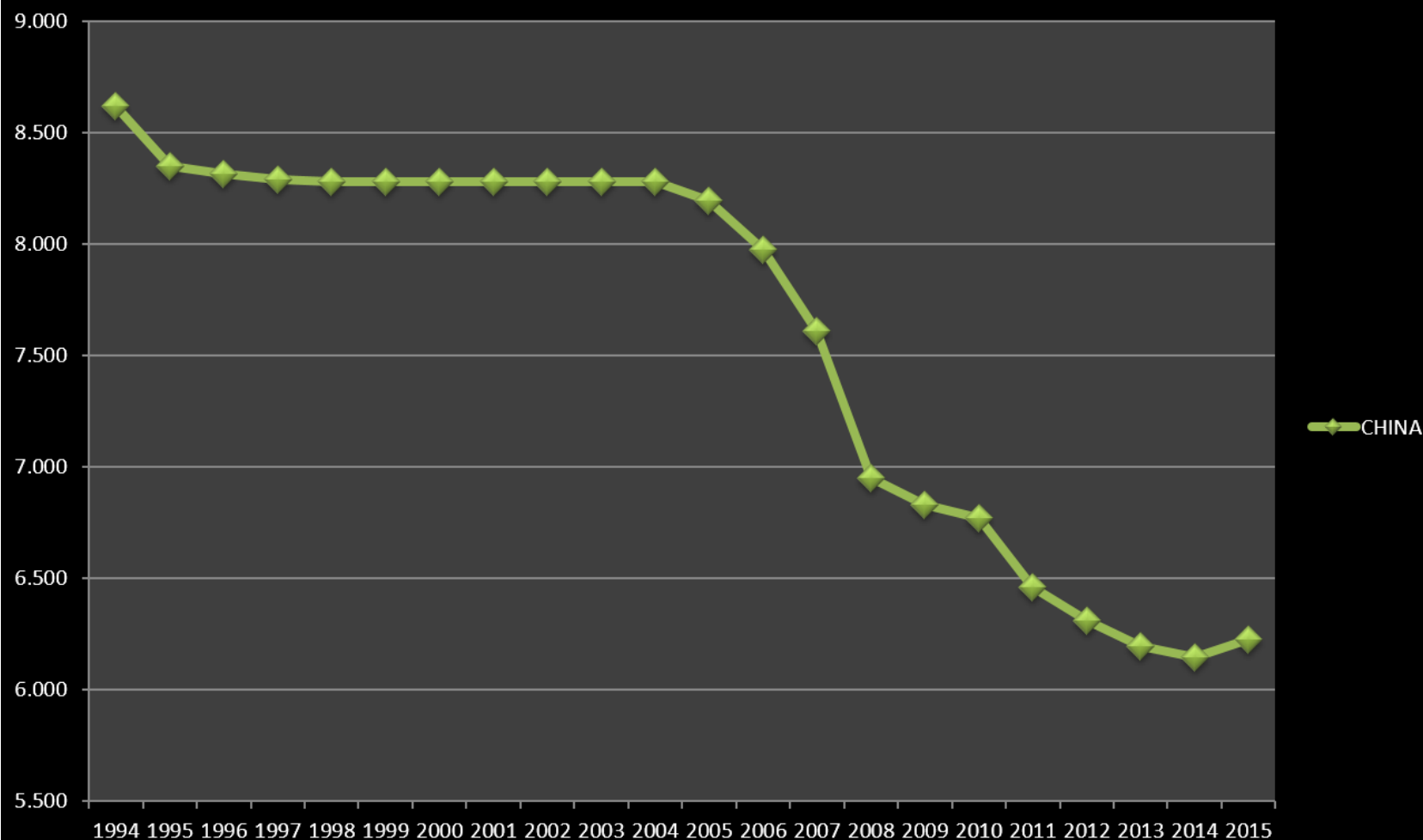
Relación China-EEUU (7)

“Luego del 11 de septiembre de 2001, el día del ataque a las Torres Gemelas, el Gobierno de George W. Bush aseguró que se trataba de un atentado terrorista, y lo atribuyó al grupo extremista afgano Al Qaeda, liderado en aquel entonces por Osama Bin Laden. “

Este incidente marcará una estrategia a nivel internacional, los grupos neoconservadores norteamericanos preocupados por los recursos estratégicos del medio oriente promoverán “la guerra contra el terrorismo internacional” y esa decisión provocará una disminución de la presencia de EE.UU en otros foros de disputa política y comercial del mundo.

Fuente: Augusto Soto. Relaciones entre China y EE.UU. Antecedentes de la relación estratégica del Siglo XXI.

TASA DE CAMBIO OFICIAL (UMN POR US\$, PROMEDIO PARA UN PERIODO) DE CHINA



R. Holbrooke, 2005 citado por Arrighi, 2007, página 291.: De <<formas muy diferentes, Estados Unidos busca todavía una puerta abierta; el secretario del Tesoro y un Congreso encolerizado piden a China que revalúe su moneda para dar a las empresas estadounidenses una mayor posibilidad de competir con la economía que crece más rápidamente en el mundo>>

Principales socios comerciales de México y los Estados Unidos de América, 1993-2009 (*Participación en el comercio total*)

México					
	1	2	3	4	5
1994	EUA	Japón	Alemania	Canadá	España
2000	EUA	Canadá	Japón	Alemania	Rep. De Corea
2003	EUA	China	Japón	Alemania	Canadá
2009	EUA	China	Canadá	Japón	Alemania

Estados Unidos de América					
	1	2	3	4	5
1993	Canadá	Japón	México	Reino Unido	Alemania
1999	Canadá	México	Japón	China	Alemania
2003	Canadá	México	China	Japón	Alemania
2009	Canadá	China	México	Japón	Alemania

Fuente: Artículo “El huésped no invitado del TLCAN: China y la desintegración del comercio en América del Norte”, de Enrique Dussel Peters y Kevin P. Gallagher. Revista CEPAL 110, Agosto 2013.

Relación China-EEUU (8)



2007: China anuncia un incremento de un 18% en su presupuesto de Defensa, subiendo este gasto a los 45 mil millones de dólares. El de EE UU, en tanto, asciende a 481 mil millones de dólares.

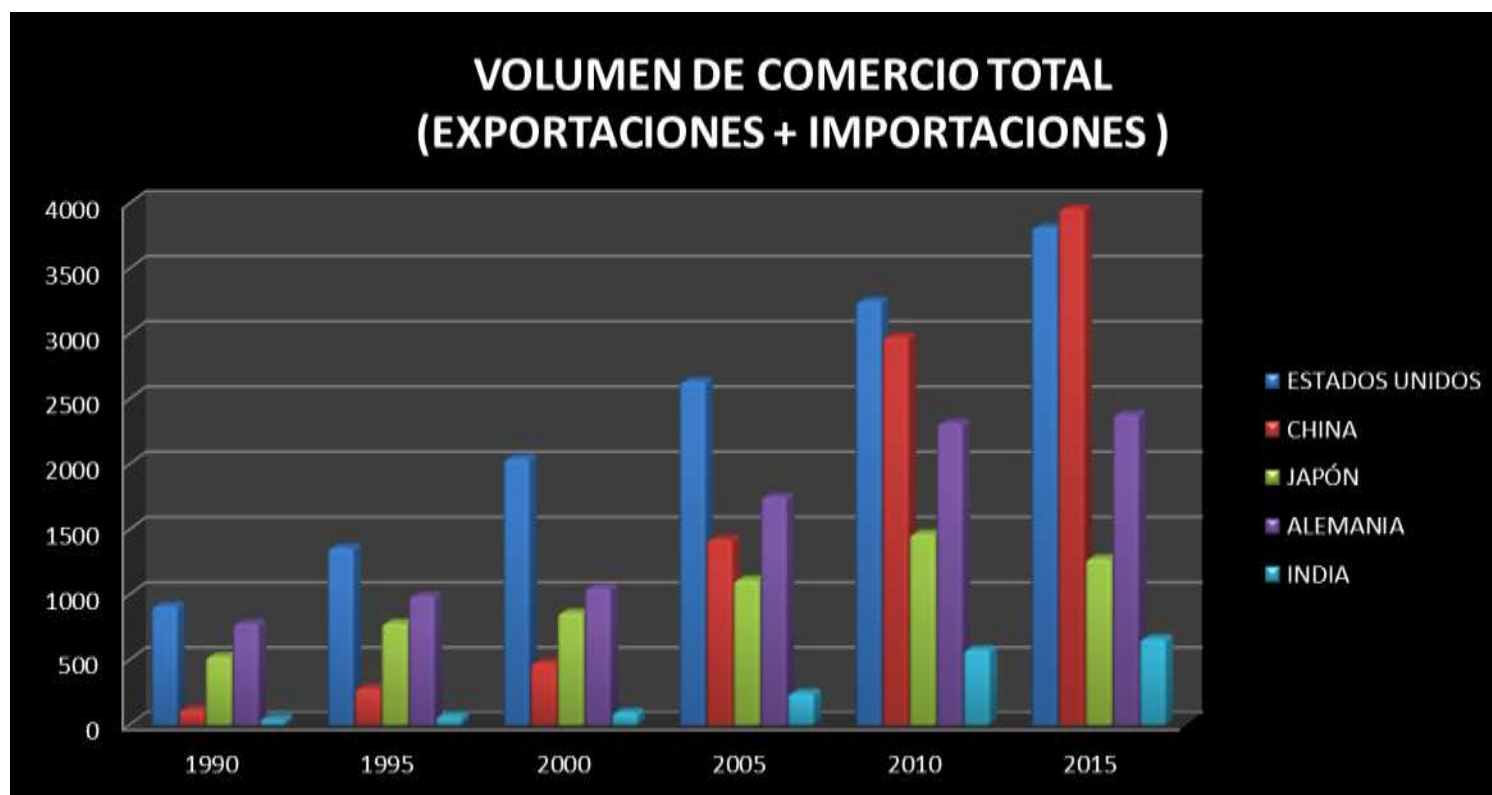
2009: En abril Barack Obama y Hu Jintao anuncian la creación del Diálogo Económico y Estratégico China-EEUU. Es saludado como el nacimiento del G-2 (Grupo de los dos).

2010: En enero el buscador Google anuncia que considera retirarse del mercado chino después de varios ciberataques a la compañía y a varias cuentas de e-mail de defensores de derechos humanos en China. El Gobierno norteamericano insta a China a investigar las denuncias. Se prevé una salida de Google de China. Sin embargo en julio Pekín anuncia que ha renovado la licencia que permite a la compañía norteamericana seguir en China.



En la segunda década del siglo XXI EE. UU. Se enfrenta con el dilema de un país y una región del sudeste asiático que dominan el espacio de las actividades industriales en sectores estratégicos de la economía mundial y también se advierte su desplazamiento como principal potencia del mundo.

VOLUMÉN DE COMERCIO TOTAL EN MILLONES DE DÓLARES						
PAÍS/AÑO	1990	1995	2000	2005	2010	2015
ESTADOS UNIDOS	910.579	1355.595	2041.218	2633.788	3247.678	3812.859
CHINA	115.436	280.864	474.297	1421.906	2974.001	3956.9
ALEMANIA	776.786	987.333	1049.006	1747.986	2313.736	2379.493
JAPÓN	522.949	778.998	858.76	1110.806	1463.832	1273.432
INDIA	41.548	65.336	93.901	242.486	576.583	659.123



EJEMPLO DE RESTRIOCIONES:

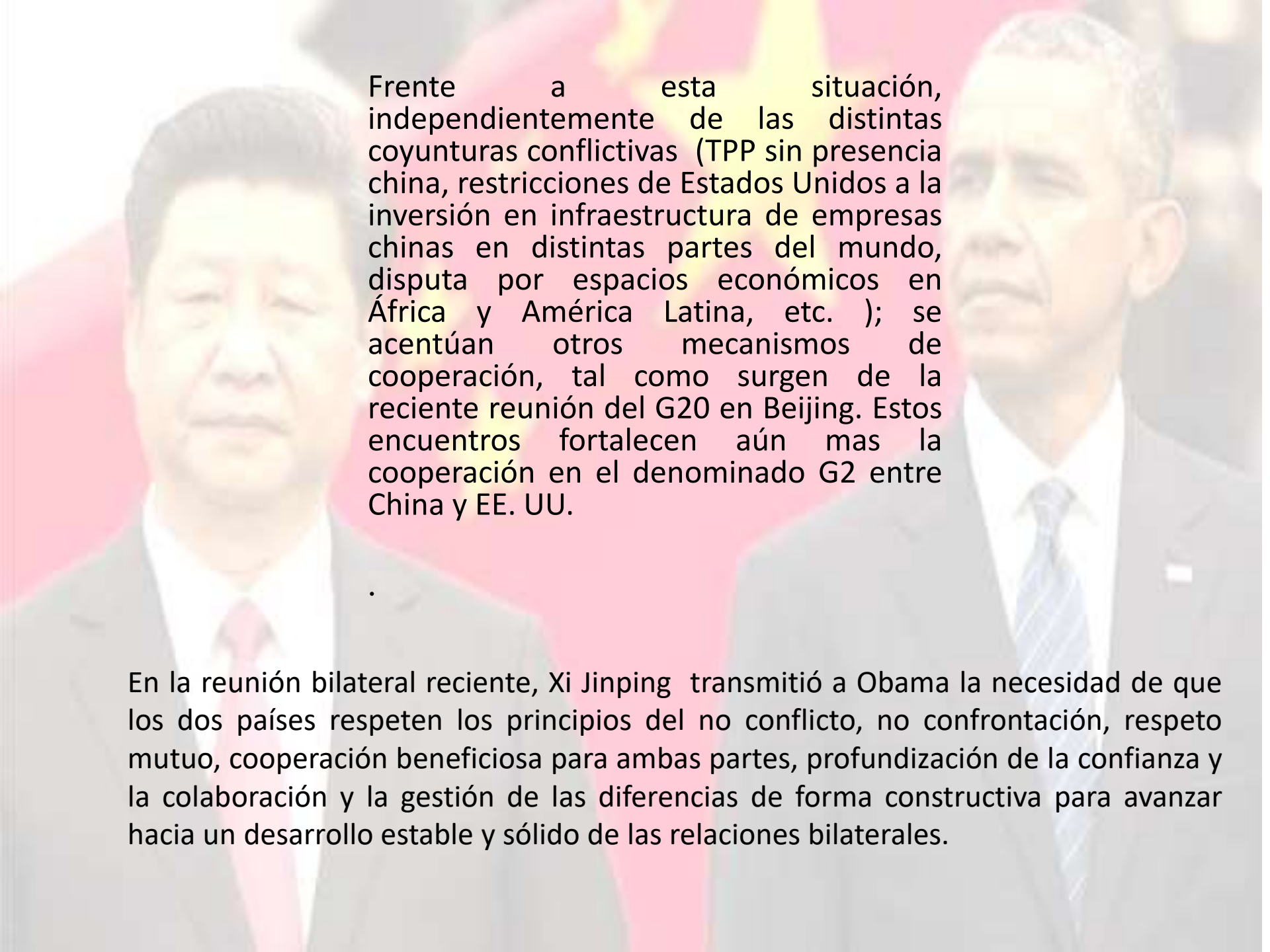
“Tras madurar durante años, la cuestión de lo abierta que debe estar la <<puerta>> estadounidense a las importaciones y la inversión desde China estalló provocando grandes aspavientos al conocerse la oferta de la Compañía Nacional China de Petróleo Marítimo, conocida por sus siglas en inglés CNOOC [China National Offshore Oil Company] para adquirir la empresa petrolera estadounidense Unocal. Aunque Unocal había aceptado ya ser absorbida por Chevron, como finalmente lo fue, el 30 de junio de 2005 la Cámara de Representantes aprobó por 398 votos contra 15 una resolución afirmando que permitir a la CNOOC comprar Unocal << amenazaría la seguridad nacional de Estados Unidos>>.

Las emociones se dispararon. Un director de la Agencia Central de Inteligencia en el gobierno de Clinton calificó a la CNOOC de instrumento empresarial de <<una dictadura comunista>>, haciéndose eco de la retórica de Dobbs sobre la <<vorágine roja>>; un alto funcionario del Departamento de Defensa en el gobierno de Reagan describió la iniciativa de la CNOOC como un paso para proporcionar a China los recursos que necesitaba (S. Lohr, 2005)<<para sustituir a Estados Unidos como principal potencia económica del mundo, y si era necesario, derrotarnos militarmente>>”

Fuente: *Adam Smith en Pekin*, Giovanni Arrighi.

中国海洋石油总公司
CHINA NATIONAL OFFSHORE OIL CORP



A faded background image showing two world leaders, Xi Jinping on the left and Barack Obama on the right, both wearing suits and ties. They appear to be at a formal event, possibly a summit or conference.

Frente a esta situación, independientemente de las distintas coyunturas conflictivas (TPP sin presencia china, restricciones de Estados Unidos a la inversión en infraestructura de empresas chinas en distintas partes del mundo, disputa por espacios económicos en África y América Latina, etc.); se acentúan otros mecanismos de cooperación, tal como surgen de la reciente reunión del G20 en Beijing. Estos encuentros fortalecen aún mas la cooperación en el denominado G2 entre China y EE. UU.

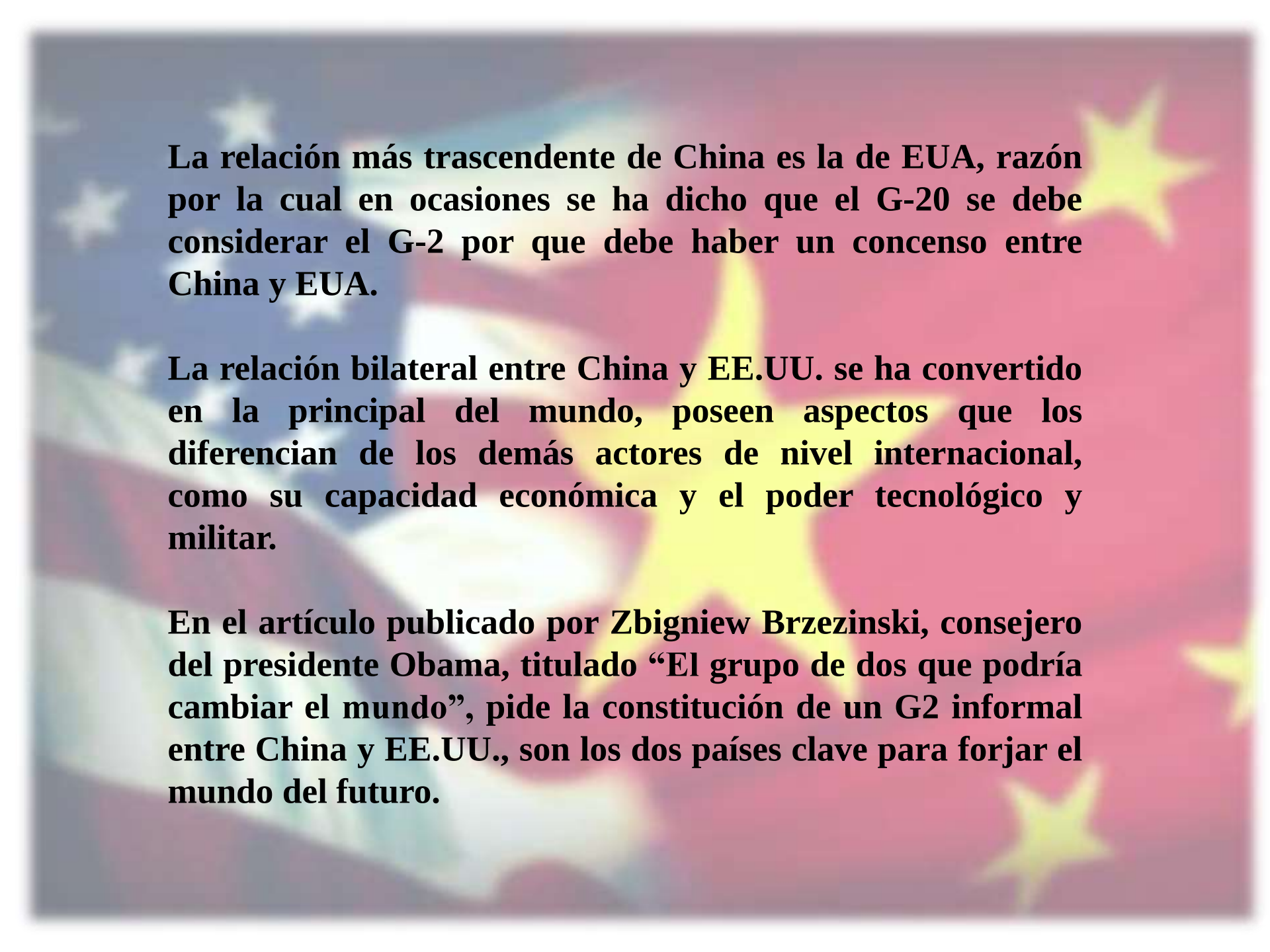
En la reunión bilateral reciente, Xi Jinping transmitió a Obama la necesidad de que los dos países respeten los principios del no conflicto, no confrontación, respeto mutuo, cooperación beneficiosa para ambas partes, profundización de la confianza y la colaboración y la gestión de las diferencias de forma constructiva para avanzar hacia un desarrollo estable y sólido de las relaciones bilaterales.

Síntesis

La relación se encuentra en un estado donde parece dominar un ajuste o acomodamiento que implica reconocer de ambos países sobre la necesidad de una armonía en donde se respete el status quo por eso para los próximos años, **no** debería esperarse dos de las formulas utilizadas en otra etapa de la historia para resolver un conflicto de hegemonías como serán:

- a) Una guerra a gran escala
- b) La guerra que beneficia a un tercero, en donde EE.UU pudiera promover conflictos regionales localizados, contando con la colaboración activa de Australia, Taiwán, Corea del Sur y Japón. Esta teoría del tercero beneficiado difícilmente cuenta con sustento material, por que todos los países citados tiene un estrecho relación económica y grandes beneficios esta relación con la Republica Popular de China.





La relación más trascendente de China es la de EUA, razón por la cual en ocasiones se ha dicho que el G-20 se debe considerar el G-2 por que debe haber un consenso entre China y EUA.

La relación bilateral entre China y EE.UU. se ha convertido en la principal del mundo, poseen aspectos que los diferencian de los demás actores de nivel internacional, como su capacidad económica y el poder tecnológico y militar.

En el artículo publicado por Zbigniew Brzezinski, consejero del presidente Obama, titulado “El grupo de dos que podría cambiar el mundo”, pide la constitución de un G2 informal entre China y EE.UU., son los dos países clave para forjar el mundo del futuro.

Relación Comercial China- Japón.

“Estas dos naciones, ahora se consideran como la segunda y tercera economías más grandes del mundo, tienen cada vez una mayor relación comercial debido a que ambas se necesitan. Japón requiere la mano de obra china y su inmenso mercado interno, y también ahora sus turistas.

China necesita el capital, la tecnología y el *know how* empresarial japonés. Japón aprendió muchas cosas de China, aunque a través de la historia las relaciones entre ambos atravesaron periodos complicados. La necesidad mutua hará que estos dos colosos se integren económicamente aún más”.

Aquino Rodríguez Carlos, 2010.



Relación Comercial China- Japón.

“Estas dos naciones, ahora se consideran como la segunda y tercera economías más grandes del mundo, tienen cada vez una mayor relación comercial debido a que ambas se necesitan. Japón requiere la mano de obra china y su inmenso mercado interno, y también ahora sus turistas.

China necesita el capital, la tecnología y el *know how* empresarial japonés. Japón aprendió muchas cosas de China, aunque a través de la historia las relaciones entre ambos atravesaron periodos complicados. La necesidad mutua hará que estos dos colosos se integren económicamente aún más”.

Aquino Rodríguez Carlos, 2010.



Relación Comercial China-Corea del Sur.

“ Las relaciones con China seguirá siendo una clara prioridad de la política exterior coreana. Existen razones económicas y comerciales dadas la creciente interdependencia económica con China y la irrupción de esta como potencia económicamente emergente y un competidor en los mercados asiáticos pero también globales. Las relaciones comerciales son, desde que se restablecieron las relaciones diplomáticas en agosto de 1992, cada vez más intensas y se aceleraron, a partir de noviembre de 2005, con la decisión coreana de reconocerle a China el status de economía de mercado. Corea del Sur es, después de Japón, el segundo país exportador a China. Y esta es el primer país de origen de las importaciones coreanas, hecho que se explica en parte, por la fuerte presencia de empresas coreanas – unas 40.000- operando en el continente chino.

El comercio bilateral alcanzó, en 2007, la cifra de 159,8 billones de dólares, un 19,1% superior a la de 2006. Corea del Sur disfruta de un claro superávit comercial de 47,6 billones de dólares ya que sus exportaciones a China sumaron 103,7 billones, frente a unas importaciones por un valor de 56,1 billones. Las inversiones coreanas en China ya han superado las efectuadas en los EEUU. También siguen creciendo los intercambios turísticos”. Jaume Giné Daví, 2008.

También existen razones políticas, como el logro de una solución pacífica y positiva del conflicto intercoreano. China juega un papel importante en este tema, ya que es el aliado político y principal socio comercial de Pyongyang.





Relación Comercial China-Taiwán.



La historia del conflicto podría dividirse en tres períodos, a saber:

Entre 1949 y 1978 se produce la mayor tensión entre las partes y se desarrolló en el marco de las guerras de Corea y Vietnam. Tanto China como Taiwán experimentaron el conflicto militar; en 1958 China bombardeó Quemoy y en 1960 las islas Matsu.

Entre 1979 y 1987 la confrontación tomó un matiz pacífico circunscripto al ámbito diplomático.

Desde 1987 se aprecia un creciente intercambio entre China y Taiwán pero liderado por el sector privado. Los tímidos intercambios iniciados entonces están creciendo constantemente y alcanzan cifras extraordinarias en dólares.

Siendo mandatario Hu Jintao se registraron cambios sustanciales en las relaciones a través del Estrecho de Taiwán, basando su política en el fomento de la interdependencia económica mutua que ha tenido su expresión más acabada en el ECFA. La “tercera cooperación” entre el KMT y el PCCh a partir de 2005 y la elección de Ma Ying-jeou como Presidente de Taiwán en 2008 –reelegido en 2012- han sido claves para una mayor aproximación entre estas naciones.



SESENTA AÑOS DE RELACIONES BILATERALES ENTRE CHINA Y RUSIA

- El 2 de octubre de 1949, exactamente un día después de la fundación de la República Popular China, la entonces Unión Soviética se convirtió en el primer país en reconocer a la recién conformada república China, y estableció relaciones diplomáticas con ella.
- Sin embargo, las nuevas políticas que lanzó Krushev, la desestalinización y la coexistencia pacífica, terminaron por separar a dos naciones que por largas tradiciones históricas competían en su papel de potencias. La coexistencia pacífica era opuesta a una política china que aún creía en el valor de la revolución mundial y no aceptaba que la URSS, una vez alcanzada la paridad nuclear, planteara la competencia con occidente desde una perspectiva esencialmente económica. La desestalinización era vista en Pekín como el abandono de los principios del marxismo-leninismo en una vergonzante política "revisionista".
- El 27 de diciembre de 1991, China y Rusia firmaron un documento en el cual Rusia acordó mantener las relaciones diplomáticas de la Unión Soviética con China.
- En 1996, China y Rusia conformaron una asociación estratégica de cooperación, y en 2001, los dos países firmaron un tratado sobre la cooperación de la buena vecindad y amistad.
- En 2008, Beijing y Moscú lograron resolver su disputa fronteriza, sentando una sólida base para el avance de su asociación estratégica de cooperación, la cual está basada en la buena vecindad, igualdad y confianza mutua, así como en la cooperación de beneficio mutuo y el desarrollo común.
- En 2014 tras los conflictos entre Rusia y Ucrania, provocados por una crisis diplomática en Crimea, China establece alianzas económicas con Rusia, “Rusia y China pretenden reforzar su cooperación en el ámbito financiero, entre otras cosas, mediante un mayor uso del rublo y el yuan en sus pagos mutuos”, anunció el presidente ruso, Vladímir Putin



CHINA Y SU RELACIÓN CON ASEAN +3

ASEAN – Asociación de Naciones del Sudeste Asiático- se formó en 1967 y cuenta con 10 países asiáticos como un bloque económico y comercial. Incluye Brunei, Camboya, Indonesia, Laos, Malasia, Myanmar, Filipinas, Singapur, Tailandia y Vietnam.

En conjunto, la ASEAN representa un mercado de unos 600 millones de personas, con un PIB combinado de alrededor de 1.8 billones de \$. Si fuera un país, en términos económicos sería el noveno más grande del mundo. Efectivamente un bloque comercial situado entre China e India, la ASEAN es el tercer dragón asiático en términos de su desarrollo como una economía emergente.

El gobierno Chino ha hecho lo posible para fomentar el comercio Chino con el bloque, incluso creando una oficina de comercio China-ASEAN para elevar el perfil de la ASEAN en China. Eso es importante, ya que China tiene la doble imposición y acuerdos de libre comercio con la ASEAN, recientemente han firmado un acuerdo que otorga arancel cero a más de 7.000 productos.

Esto se hizo como parte del Área ASEAN-China de Libre Comercio (ACFTA), que es un acuerdo entre China y los 10 países miembros de la ASEAN. El ACFTA es la mayor zona de libre comercio a nivel mundial en términos de población y el tercero en términos de PIB nominal. El acuerdo de libre comercio reduce los aranceles en 7.881 categorías de productos, o en el 90 por ciento de las mercancías importadas, a cero. Esta reducción ya ha entrado en vigor en China y en los seis miembros originales de la ASEAN: Brunei, Indonesia, Malasia, Filipinas, Singapur y Tailandia. Los otros cuatro países- Camboya, Laos, Myanmar y Vietnam- harán lo mismo en 2015. Con India siguiendo con su propio TLC ASEAN en 2016, estas fechas adquieren cierta importancia para la preparación de las empresas del comercio asiático



Acuerdo de Asociación Transpacífico - TPP

Es una iniciativa de negociación para la liberación del comercio y la inversión que excluye a China de la región Asia- Pacífico. Es estratégico para Estados Unidos, ya que busca diseñar los términos de apertura de los mercados de la región .



TPP (ACUERDO DE ASOCIACIÓN TRANSPACÍFICO)

PAISES FUNDADORES (CONOCIDOS COMO P4)

- Brunei
- Nueva Zelanda
- Chile
- Singapur

PAISES QUE LO INTEGRAN

- Australia
- Brunei
- Canadá
- Chile
- Estados Unidos
- Japón
- Malasia
- México
- Nueva Zelanda
- Perú
- Singapur
- Vietnam.

CHINA EL GRAN AUSENTE EN EL TPP



“La diplomacia es la continuación de la guerra por otros medios”. Esta adaptación de **Carl von Clausewitz**, pronunciada por **Zhou Enlai** en 1954, sintetiza la manera en que los dirigentes chinos podrían interpretar la negociación del Acuerdo Transpacífico de Asociación Económica (TPP, por sus siglas en inglés)

No está claro si el TTP pretende excluir a Pekín, en una versión económica de la contención territorial que Washington aplicó a Moscú durante la guerra fría, o si su objetivo es lograr que el país se integre en el futuro, sometiéndose a las pautas que le marque EE UU. Lo que es innegable es que el acuerdo forma parte del pivote asiático emprendido por la administración Obama a finales de 2011, cuyo fin es encajar y frenar el ascenso global de China. Pero resulta evidente que sin incluir a la segunda potencia económica del mundo, el TPP pierde viabilidad.

La creciente rivalidad entre China y EE UU late detrás de las negociaciones del TPP. Esta tensión se ve aminorada por el hecho de que ambos países mantienen una relación de dependencia: China encuentra en el mercado americano el principal destino de sus exportaciones, mientras que Washington necesita a Pekín para sufragar su deuda pública. Esta relación, añadida a que el reto a la hegemonía americana es económico antes que militar –el PIB de China sobrepasará al de EE UU en la siguiente década, pero sus capacidades militares continúan por detrás de las americanas– descarta un escenario similar al de la guerra fría.

FUENTE: <http://www.politicaexterior.com/actualidad/china-ante-el-tpp/>

Algunas empresas transnacionales americanas y europeas en China.

Empresas transnacionales americanas.

Wal-Mart Stores
Exxon Mobil
General Motors
Citigroup
American International Group
Microsoft
Ford Motor
General Electric
Pfizer
ExxonMobil
Boeing
Nokia
Chevron

Volkswagen
Siemens
Deutsche Post DHL
Carrefour
DaimlerChrysler
Axa
Total
Deutsche Post

Empresas transnacionales europeas.